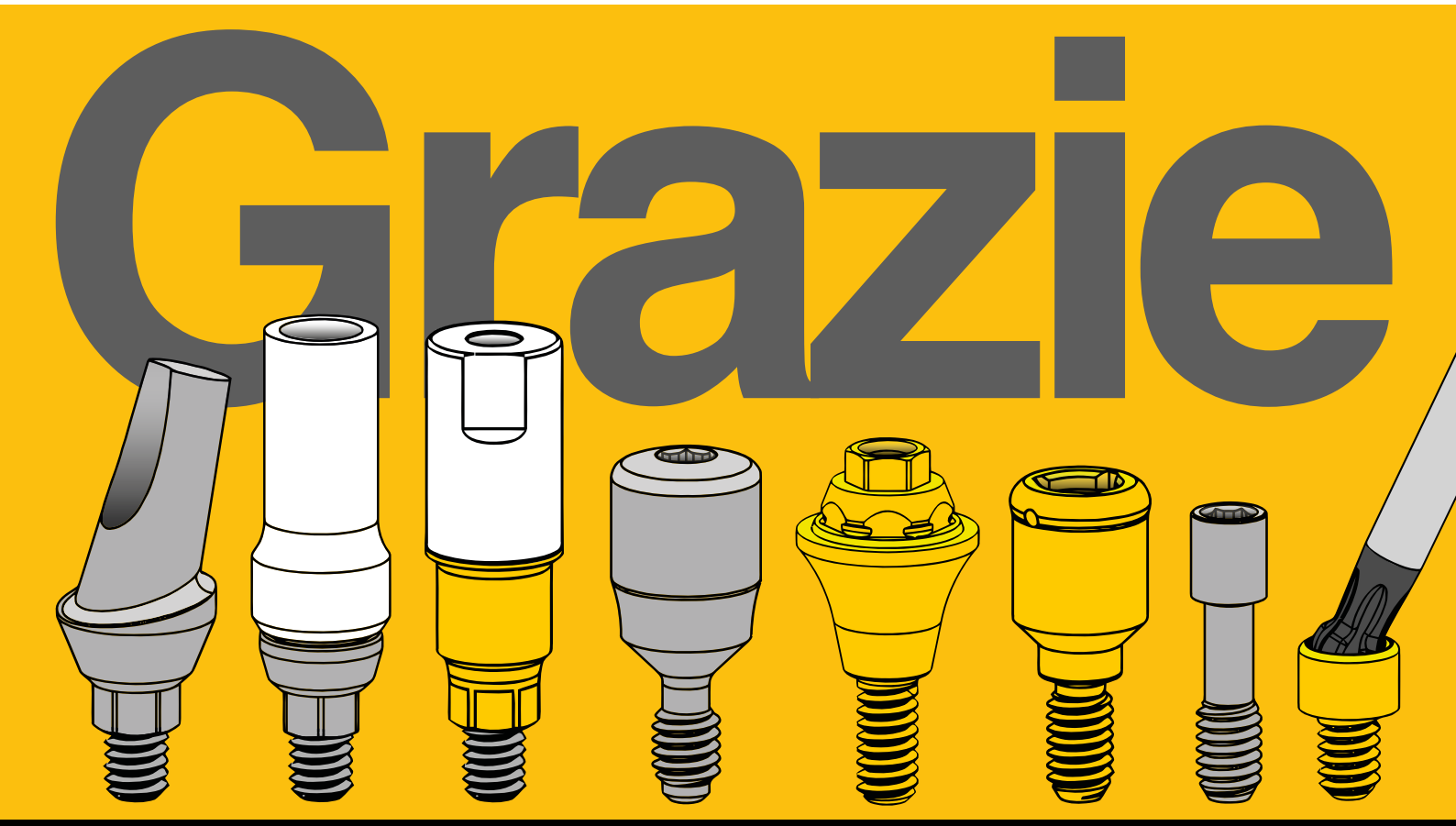
8-9/26 NORD ITALIA

INFODENT®

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE



ABUTMENT COMPATIBILI.COM

Redazionale a pag. 6

IN QUESTO NUMERO A CONFRONTO:

SOFTWARE GESTIONALI DA LABORATORIO

SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO

LEGGI LA RIVISTA DIGITALE

Bplus s.r.l. | Via Teverina, 64D | 01100 Viterbo | T. 0761.3931 | Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in abbonamento postale 70% Roma C/RM/15/2018 | Contiene IP e gadget

Lo studio nelle tue mani
con KaVo CONNECTme.
PUOI RILASSARTI. SEMPRE. OVUNQUE.
L'app KaVo CONNECTme ti collega ai tuoi riuniti in rete per un nuovo
livello di affidabilità, igiene ed efficienza. kavo.com/it/connectme
KaVo Dental GmbH | Bismarckring 39 | 88400 Biberach
www.kavo.com
KAVO
Dental Excellence
attacke.love

SOMMARIO

10 **A CONFRONTO**
Software gestionali da studio

A TU PER TU
- Il gestionale diventa piattaforma decisionale
  Intervista al Dr. Fabrizio Andolfi

TABELLE DI COMPARAZIONE

24 **A CONFRONTO**
Software gestionali da laboratorio

A TU PER TU
- Governare il laboratorio digitale
  Intervista a Igor Tamburrino

TABELLE DI COMPARAZIONE

6 **STORIE**
L'ultima volta e non lo sai.
Di Francesco Biaggini

18 **APPROFONDIMENTO**
OrisDent: la piattaforma gestionale che evolve con lo studio odontoiatrico

29 **IL PUNTO DELL'ESPERTO**
Bite, MAD e dispositivi autogestiti: tre categorie da non confondere
Dr. Luca Mezzofranco

32 **IGIENISTI AL CENTRO**
Perimplantite: quali trattamenti chirurgici o non chirurgici funzionano davvero?
AA.VV.

34 **MEO - Medicina Estetica Odontoiatrica**
Microneedling in MEO
Dr. Michele Cassetta

36 **DALLE AZIENDE**
Approfondimento prodotti e attrezzature

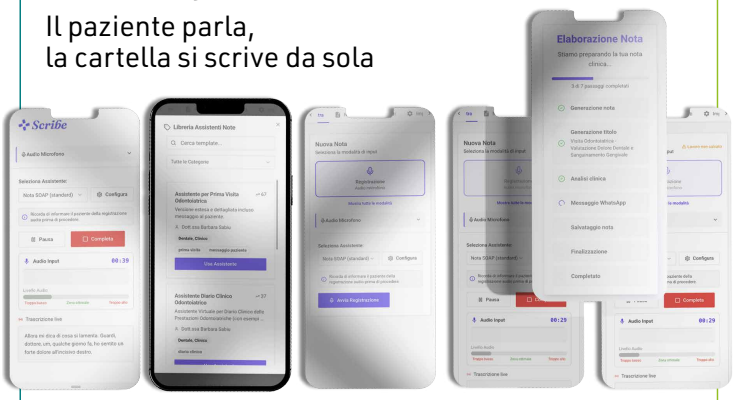
40 **STRATEGIE DIGITALI**
Il gemello digitale in odontoiatria: costruire il modello e simulare gli scenari clinici
Dr. Corrado Centrone

42 **REPORT EXPODENTAL MEETING 2026**
Expodental Meeting: i numeri dell'edizione 2026

46 **CORSI & CONGRESSI**
In Italia e all'estero - Ottobre 2026

DENTRO IL PRODOTTO 19
CARATTERISTICHE, BENEFICI E UTILIZZO DEI PRODOTTI DENTALI

SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO
Scribe by Alfadocs
Il paziente parla,
la cartella si scrive da sola



LA PAROLA ALLO SPECIALIST
Il nuovo volto di Alfadocs:
il rebranding che racconta
il futuro della sanità digitale
Intervista a Olga De Giovanni

LA PAROLA ALL'AZIENDA
L'intelligenza artificiale
al servizio del medico:
la visione di Fabian Zolk
Intervista a Fabian Zolk

INFODENT
MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

Mensile d'informazione merceologica dentale
ANNO XXXVII - n. 8-9/2026 - Edizione Nord Italia
Copyright © Bplus S.r.l.
Registrazione del Tribunale di Viterbo
n. 341 del 7/12/1988

Direzione e Redazione

Direttore Responsabile: Riccardo Chiarapini
chiarapini@infodent.it

Direttore Editoriale: Gisella Benedetti
gisella.benedetti@bplus.srl

Segreteria di Redazione: Debora Amato
debora.amato@bplus.srl

Hanno collaborato a questo numero:
Francesco Biaggini, Dr. Luca Mezzofranco , Dr. Fabrizio Andolfi, Dr.ssa Olga De Giovanni, Dr. Fabian Zolk, Igor Tamburrino, Dr. Saverio Cosola, Dr. Giovanni Battista Menchini-Fabris, Dr.ssa Pamela Pignatelli,Dr. Giacomo Oldoini, Dr.ssa Annamaria Genovesi, Dr. Ugo Covani, Dr. Michele Cassetta, Dr. Corrado Centrone

Editore
bplus

Bplus srl - Comunicazione odontoiatrica e farmaceutica
Strada Teverina 64D - 01100 Viterbo
T. 0761.393.1 - info@bplus.srl - www.bplus.srl

Pubblicità
info@infodent.it - T. 0761.393.327

Stampa
Graffietti Stampati snc
S.S. Umbro Casentinese Km. 4,500 - Montefiascone (VT)

Spedizione
Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in abbonamento postale 70%
Roma C/RM/15/2018. Contiene IP e gadget.
Una copia Euro 0,77

Per informazioni
info@infodent.it - T. 0761.393.1

In Associazione con ANES ASSOCIAZIONE NAZIONALE EDITORIA DI SETTORE — CONFINDUSTRIA

Copertina
Abutment Compatibili
www.abutmentcompatibili.com
Redazionale a pag. 6

II Copertina
KaVo - www.kavo.com/it

III Copertina
Zirkonzahn - www.zirkonzahn.com

IV Copertina
Medical Commerce - www.spotdent.com

AVVERTENZE IMPORTANTI

L'assenza di alcuni prodotti nella rubrica "A Confronto" è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle aziende produttrici o importatrici. Le informazioni e i dati pubblicati nella rubrica e nei relativi approfondimenti sono forniti direttamente dalle aziende produttrici, importatrici o distributrici, che si assumono la piena responsabilità della loro veridicità e correttezza. L'Editore declina ogni responsabilità riguardo alle dichiarazioni, ai prezzi comunicati dalle aziende e ad eventuali diritti di esclusiva sull'importazione o commercializzazione dei prodotti.Le aziende che trasmettono alla redazione di INFODENT® dati tecnici relativi a prodotti senza averne legittimità si assumono ogni responsabilità nei confronti di terzi che possano ritenersi danneggiati da tale pratica. Eventuali reclami dovranno essere rivolti ***direttamente*** *all'azienda responsabile della trasmissione di dati inesatti (vedi voci "Produttore" o "Fornitore dati tecnici"). La rubrica "A Confronto" ha esclusivamente finalità di informazione giornalistica, non di repertorio. Non pretende di essere esaustiva né di esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è pertanto invitato a non interpretare la presenza o l'assenza di prodotti come una scelta redazionale.*

INFORMATIVA PRIVACY

Questo mensile ti è stato inviato in abbonamento gratuito. L'indirizzo in nostro possesso verrà utilizzato per: l'invio del presente mensile e di altre riviste; l'inoltro di proposte di abbonamento; la trasmissione di informazioni tecniche e commerciali; la diffusione di eventi formativi e promozionali; la possibile comunicazione dei dati a terze aziende per le stesse finalità.In qualsiasi momento potrai esercitare i diritti previsti dall'art. 7 del D. Lgs. 196/2003, richiedendo la cancellazione, la rettifica, l'aggiornamento o l'integrazione dei tuoi dati, nonché opporti al loro utilizzo per le finalità sopra indicate. L'eventuale richiesta di cancellazione comporterà l'interruzione dell'invio della presente rivista. Il titolare del trattamento dei dati è ***Bplus srl,*** *editore di INFODENT®, con sede in Viterbo, Strada Teverina Km 3,600, nella persona del legale rappresentante.*

AVVERTENZE REDAZIONALI

La redazione non restituisce il materiale utilizzato.

INFODENT®
CAMBIA PELLE.
NON IDENTITÀ.

INFODENT® diventa completamente digitale!

Da oltre 30 anni accompagniamo professionisti, aziende e operatori del settore dentale con informazioni, aggiornamenti e approfondimenti sul mercato.
Oggi il settore cambia velocemente e l'informazione deve saperlo seguire.

Anche INFODENT® cambia offrendo un accesso immediato alle notizie, alle innovazini e ai contenuti specialistici, ovunque ti trovi.

Non cambia ciò che leggi. Cambia il modo in cui lo vivi.
Più veloce, più accessibile, sempre disponibile.

SCANSIONA IL QR PER ACCEDERE GRATUITAMENTE A TUTTI I CONTENUTI

INFODENT®

Naviga. Scopri. Cresci.

L'ultima volta e non lo sai.

Di Francesco Biaggini

La conclusione di un lungo percorso editoriale su carta e l'inizio di una nuova avventura, raccontata attraverso la storia personale di chi, insieme a INFODENT®, è cresciuto nel mondo dell'odontoiatria. Un ringraziamento speciale a Francesco Biaggini per aver condiviso con generosità un ricordo autentico e profondo, che rende omaggio al valore umano e professionale di INFODENT® e al percorso compiuto in questi trentasei anni.

C'è una cosa che non sappiamo mai riconoscere: l'ultima volta. L'ultima volta che prendi in braccio tuo figlio prima che diventi troppo grande. L'ultima volta che saluti tuo nonno sulla porta, con la fretta di chi tornerà di sicuro. L'ultima volta che baci la donna che ami, quando lei ha già cominciato ad amare un altro. Accade in silenzio, senza che nessuno ce lo annunci, e solo molto dopo capiamo che quel gesto, fatto distrattamente, non si sarebbe ripetuto mai più.

Questo numero che tieni tra le mani è una di quelle volte. È carta, ancora. Ha un peso, un fruscìo quando giri la pagina, quell'odore tenue di stampa che non sapremmo descrivere ma che riconosceremmo a occhi chiusi. Tra poco non ci sarà più. INFODENT lascia la carta. Dal 1988 arrivava sui banconi degli studi e dei laboratori, sui tavoli delle aziende come la mia, e per trentasei anni nessuno di noi ha pensato che un giorno avremmo tenuto in mano una delle ultime copie.

Per tutti quegli anni è arrivata con il postino. Lo stesso gesto ogni mese: lui posava sul tavolo le lettere e, in mezzo, lei. Non sapeva mai cosa consegnava. Portava una fattura e una speranza con la stessa mano, una disdetta e una buona notizia, e accanto, sempre, la rivista. Su quel tavolo è passata tutta la mia vita: le difficoltà, le vittorie, le sconfitte, gli amori e le delusioni. E lei era lì ogni volta, ferma, sullo sfondo, come l'unica cosa che non mancava mai un mese.

Io avevo cominciato nel 1995. Non volevo fare questo mestiere: immaginavo il mare, una chitarra da imparare per le sere sulla spiaggia, le gare in moto la domenica. Poi i miei fratelli inseguirono i sogni che avevamo tutti a quell'età, e io rimasi. Rimasi accanto a mio padre, nell'azienda di impianti che aveva costruito. E lei era già sul tavolo ad aspettarmi, come una di quelle presenze che non noti perché ci sono sempre state. La aprivo nelle pause storte della giornata, e senza saperlo imparavo un mestiere: chi c'era, chi si muoveva, cosa cambiava là fuori.

Era nata appena sette anni prima di me, in questo lavoro. Eravamo quasi coetanei, e per giunta della stessa razza: non lei la rivista scientifica blasonata di certe testate del nord, non io la multinazionale svizzera o americana con le spalle coperte. Due che partivano da sotto, senza nessuna autorità in dote, con la sola idea di guadagnarsela un cliente alla volta. Allora era più magra, fatta di annunci di lavoro e di schede prodotto. Poi, anno dopo anno, si è fatta più spessa: arrivarono le comparative, le tabelle dove i prodotti si misuravano uno contro l'altro, e per me che li fabbricavo era come vedersi nudi allo specchio. Vennero le interviste, gli approfondimenti, le pagine di Dental Tech che raccontavano il digitale prima ancora che il digitale ci travolgesse tutti. Ogni numero un gradino, per lei e per me.

Abbiamo fatto la stessa strada, lei e io. Siamo partiti magri e spaventati, dalla parte di chi non eredita niente e deve dimostrare tutto.

Poi vennero gli anni in cui pensai di non farcela. Il 2010, il crollo, una grande azienda che decise di prendersi il nostro mercato e cominciò a portar via i clienti uno a uno, come si stacca l'edera da un muro. Persi il trenta per cento, poi il quaranta, poi ancora il trenta.
Licenziai partendo dalla famiglia, che è il modo più crudele di cominciare. Mi svegliavo con un pensiero solo e con quello andavo a dormire. E sul tavolo, ogni mese, il postino continuava a posarla. Non risolveva niente. Ma c'era. A volte una presenza che non risolve è l'unica cosa che ti tiene in piedi.

Poi venne il primo ordine, un gennaio del 2014, da un dentista della Sardegna: una manciata di monconi in titanio, qualche vite. Per chi non era lì, niente. Per me, il rametto che il gabbiano porta a chi sta annegando. In quei pezzi avevo messo tutto: la serietà che il mio cognome si portava dietro e la stessa cura che ogni mese ritrovavo su quelle pagine. Quella speranza si chiamava AbutmentCompatibili.com, e si chia-

ma ancora così. Cambiavo pelle anch'io, come lei l'aveva cambiata pagina dopo pagina. E sul tavolo, a guardarmi rinascere, c'era sempre lei, più adulta ormai, come me.

Ora le tocca quello che tocca a tutte le cose: cambiare. Diventerà schermo, luce, qualcosa che si tocca col dito e non più con la mano intera. Forse è giusto. Eppure lasciatemi essere, per una volta, di quelli che non fingono indifferenza. Mi mancherà il peso. Mi mancherà il gesto. Mi mancherà il postino che la posa sul tavolo, in mezzo a tutto il resto della vita.

Abbiamo fatto la stessa strada, lei e io. Siamo partiti magri e spaventati, dalla parte di chi non eredita niente e deve dimostrare tutto. Non eravamo i più grandi, non eravamo i più blasonati. Eravamo i più ostinati.
Abbiamo resistito anche quando i grandi venivano a prendersi ciò che era nostro, e siamo diventati adulti negli stessi anni, sullo stesso tavolo. Per questo, quando un tempo scrissi "*non siamo mai stati tutti uguali, noi siamo differenti*", parlavo anche di lei senza saperlo.

A te che leggi, e che forse senza accorgertene stai sfogliando una delle ultime copie, dico solo questo. Conserva questa copia.
Un giorno la ritroverai, e sarà la prova che c'è stato un tempo in cui il nostro lavoro si posava paziente su una pagina che si poteva piegare. Adesso lei cambia forma, non si ferma. E io resto. Resto con i miei monconi, le mie viti, il mio sito che si apre ogni giorno. E da oggi, su quello stesso schermo, si aprirà anche lei. Saluto non un fornitore, non una testata, ma un coetaneo, e gli prometto che la parte di noi che non si dismette continuerà a presentarsi, puntuale, come il postino di un tempo.

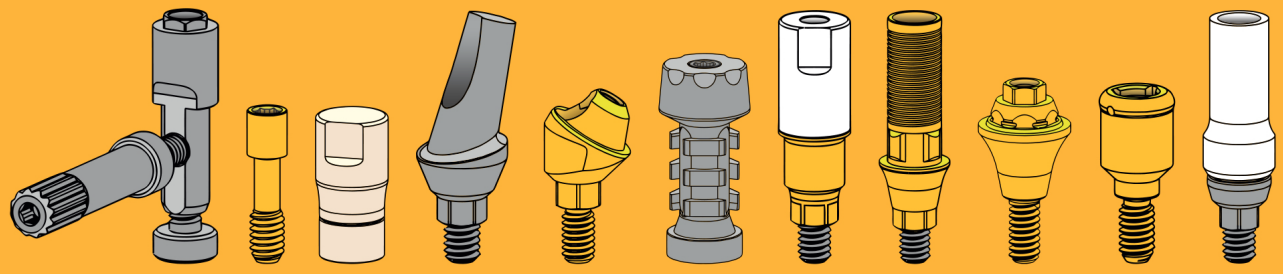
Grazie, INFODENT. Per i trentasei anni di carta, e per ciò che sarai altrove. Per essere cresciuta insieme a me. Per essere arrivata ogni mese, su quel tavolo, qualunque cosa la vita stesse portando. Le cose cambiano. È giusto così. E certe presenze non si dismettono: cambiano strada, e te le ritrovi accanto. Noi, come te, ci saremo sempre.

Le parole hanno il potere di custodire ciò che il tempo trasforma. Con questo racconto hai dato voce non solo alla storia di un'azienda, ma anche al legame profondo che unisce INFODENT® ai professionisti del settore. Ti ringraziamo per aver condiviso un ricordo capace di emozionare e di ricordarci che il valore di una rivista non è nella carta che la sostiene, ma nelle persone che, come te, l'hanno fatta vivere mese dopo mese. Grazie per aver camminato con noi in questo lungo viaggio.

Il Team INFODENT

ABUTMENT COMPATIBILI.COM

An IPD Dental Group Brand



LISTINO PREZZI

Impianto Arial Mito
Descrizione prodotto
€ 75.00

Scan Body Intraorale e Laboratorio
Comprensivo di vite
€ 45.00

Analogo Digitale per Stampanti 3D
€ 29.00

Incollaggio
Comprensivo di vite in titanio
€ 35.00

Analogo da Gesso
Comprensivo di vite
€ 21.00

Moncone Provvisorio
Comprensivo di vite in titanio
€ 35.00

Moncone Angolato
Comprensivo di vite in titanio
€ 45.00

Multi Unit Dritto
€ 40.00

Cromo Cobalto
Comprensivo di vite in titanio
€ 50.00

Asse Angolato 360° CoCr
Comprensivo di vite TPA
€ 50.00

Moncone di Guarigione
€ 21.00

Moncone Dritto
Comprensivo di vite in titanio
€ 35.00

Calcinabile
Comprensivo di vite in titanio
€ 19.00

Transfer da Impronta
Comprensivo di vite in titanio
€ 35.00

Multi Unit 17° - 30°
Comprensivo di vite in titanio
€ 73.00

Vite Fori Inclinati TPA
€ 15.00

PSD compatibile Locator®
Non comprensivo di cappette ritentive
€ 50.00

Vite di Ricambio
€ 12.00

Kit Ritenzioni
1x Titanio, Soft, Medium, Hard, Laboratorio
€ 21.00

BIAGGINI Medical Devices

Biaggini Medical Devices s.r.l.
Via Aurelia Nord 340 A/B • 19021 Arcola (SP) Italia • Tel. 0187.50.97.72
www.abutmentcompatibili.com • info@abutmentcompatibili.com

ipd

Il gestionale diventa piattaforma decisionale

Come i software stanno ridefinendo organizzazione, dati e strategie dello studio odontoiatrico digitale

Dr. Fabrizio Andolfi

Odontoiatra e Developer Manager di jErgoSoft, azienda produttrice di soluzioni software per il settore medicale.

Molti studi utilizzano il gestionale come archivio evoluto. Qual è il passaggio necessario perché diventi uno strumento decisionale?

Il cambiamento è soprattutto culturale, lo studio produce continuamente dati clinici, amministrativi e organizzativi che spesso rimangono separati.
La tendenza purtroppo è di utilizzare il software in modo analogico, inserendo i dati non strutturati. Un gestionale evoluto deve metterli in relazione, trasformandoli in informazioni utili per decidere. Non si limita a registrare ciò che accade, ma aiuta a prevedere criticità, ottimizzare risorse e pianificare l'attività. Il vero valore non è conservare dati, ma renderli interpretabili.

Quanto conta oggi la capacità di dialogare con scanner intraorali, sistemi di imaging, CAD/CAM e laboratori?

È diventata una condizione indispensabile in quanto ogni trasferimento manuale di file comporta perdite di tempo e possibilità di errore. Quando immagini, modelli e documentazione confluiscono automaticamente nel gestionale, tutto il team lavora sulla stessa base informativa. Al tempo stesso cresce l'importanza degli ecosistemi aperti.
Gli studi evolvono continuamente e devono poter integrare dispositivi di produttori diversi.
La compatibilità con standard condivisi tutela gli investimenti e rende il software capace di accompagnare la crescita dello studio.

L'intelligenza artificiale viene spesso associata alla diagnosi. Dove vede le applicazioni più concrete nella gestione dello studio?

Probabilmente proprio nell'organizzazione. Molte attività amministrative sono ripetitive e richiedono tempo senza generare valore clinico. L'AI può classificare documenti, predisporre report, verificare la completezza delle cartelle o assistere nella comunicazione con il paziente.
L'AI generativa potrà inoltre diventare un assistente operativo capace di recuperare rapidamente informazioni, sintetizzare documentazione e facilitare il lavoro del personale. Il suo ruolo sarà quello di supportare il professionista, non sostituirlo.

Quali indicatori dovrebbe monitorare uno studio oltre ai dati economici?

Il fatturato rappresenta soltanto il risultato finale, molto più utili sono gli indicatori che descrivono il funzionamento dello studio: saturazione delle poltrone, tempi medi dei piani di trattamento, accettazione dei preventivi, puntualità, richiami e distribuzione del lavoro tra gli operatori. La business intelligence diventa realmente efficace quando permette di individuare tendenze e anomalie prima che producano conseguenze economiche.

Cloud o server locale: è ancora una scelta tecnologica?

Sempre meno. Oggi è soprattutto una decisione organizzativa. Il cloud offre maggiore flessibilità, aggiornamenti continui e accessibilità, ma richiede un'infrastruttura sicura e ben progettata. Le soluzioni locali possono ancora essere adeguate in contesti specifici. L'obiettivo non è scegliere una tecnologia, ma garantire affidabilità, continuità operativa e possibilità di crescita in entrambe le modalità: l'utente deve poter scegliere in base alle sue necessità; questa scelta non è sempre possibile in molti gestionali.

Cybersecurity, GDPR e NIS2 stanno cambiando il settore. Quali requisiti dovrebbe avere oggi un gestionale?

La sicurezza deve essere integrata nell'architettura del software. Servono autenticazione robusta, gestione dei permessi, tracciabilità delle operazioni, cifratura dei dati e backup affidabili. Parallelamente aumenta l'importanza della conformità normativa. Lo studio deve poter dimostrare come vengono trattati i dati e quali misure di protezione sono adottate. Per questo la maturità del fornitore nella gestione della sicurezza è diventata un criterio di scelta fondamentale.

> Cambiare software significa ripensare i processi operativi, non semplicemente installare una nuova applicazione.

La crescita delle organizzazioni multisede richiede software differenti rispetto al passato?

Assolutamente sì, perchè gestire più sedi significa condividere dati clinici e amministrativi mantenendo uniformità nei processi, ma anche poter analizzare separatamente le performance di ogni struttura. Il gestionale deve coordinare professionisti, agende, risorse e protocolli operativi, offrendo al management una visione complessiva senza perdere il controllo del dettaglio. In questo scenario assume un ruolo di governance e non più soltanto amministrativo.

Quali errori vengono commessi più spesso nella scelta o nella sostituzione di un gestionale?

Il più frequente è confrontare soltanto l'elenco delle funzioni disponibili.
Contano molto di più usabilità, la semplicità e rapidità d'uso, l'integrazione con gli altri strumenti digitali, qualità dell'assistenza e capacità evolutiva della piattaforma. Un altro errore è sottovalutare la migrazione dei dati e la formazione del personale. Cambiare software significa ripensare i processi operativi, non semplicemente installare una nuova applicazione.

Come immagina il gestionale odontoiatrico dei prossimi cinque anni?

Diventerà una piattaforma intelligente capace di coordinare dati clinici, organizzazione e attività amministrative in tempo reale.
L'interoperabilità sarà data per acquisita, mentre il vero elemento distintivo sarà la capacità di interpretare le informazioni e trasformarle in suggerimenti operativi. L'intelligenza artificiale aiuterà a prevedere criticità organizzative, ottimizzare la pianificazione e supportare le decisioni del management. Parallelamente cresceranno il peso della cybersecurity, della continuità operativa e della qualità dei dati. Il gestionale del futuro non sarà più semplicemente il luogo in cui archiviare informazioni, ma il sistema attraverso cui lo studio comprenderà il proprio funzionamento e guiderà le proprie scelte strategiche.

A CONFRONTO **SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO**

Prodotto	Alfadocs	ArchiMED Suite	Biosfera CheckUp e Kalendar
Produttore	**Alfadocs**	**Digital Imaging srl**	**Biosfera srl**
Fornitore dati tecnici	Alfadocs Italia srl	Digital Imaging srl	Biosfera srl
Modalità di erogazione software	Cloud/SaaS	Installazione locale	Installazione locale
Cartelle gestite	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma	Clinica generale, conservativa, parodontale, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma
Gestione studio e agenda	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online
Gestione amministrativa	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS
Gestione paziente e comunicazioni	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali
Acquisizione e gestione immagini	✔ software radiografici, elettrocardiogrammi, ecc.	✔ diretta con RVG, Pano e CBCT, importazione file grafici, DICOM, filtri report medico, misure, ecc.	✔ JPEG, DICOM, TIF, BMP, PNG
Collegamento ai principali radiografici digitali	✔ CS Imaging, MyRay, Romexis	✔ tutti i più diffusi	✔ Sirona, Dürr, Carestream
Acquisizione modelli 3D	✘	✔	✔
APP iOS o Android	✘	✔	✔
Gestione automatizzata magazzino	✔	✔	✔
Backup e continuità operativa	Backup automatico, backup cloud, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati
Reportistica studio	✔	✔	✔
Privacy, sicurezza e controllo accessi	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata
Firma grafometrica	✔	✔	✔
Integrazione con Sistema Tessera Sanitaria	✔	✘	✔
Invio e ricezione e-fatture allo SDI	✔	✘	✔
Funzionalità basate su Intelligenza Artificiale	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, supporto diagnostico, chatbot/assistente virtuale	Nessuna	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, supporto diagnostico
Recupero dati da altri gestionali	✔	✔	✔
Prezzo di listino*	In base al tipo di abbonamento	A partire da Euro 1.280,00	A partire da Euro 1.287,00 una tantum o Euro 887,00 annuali
Info azienda	www.alfadocs.com/it	Tel. 011.6056962 www.digitalimaging.it www.archimed.org	Tel. 0541.393561 www.biosferasoftware.it

Legenda: ⊕ **approfondimento** ⊕ **focus prodotto** ⊗ **Non fornito** ✔ **SI** ✘ **NO**

Cloud4Dentists	Confident	Confident Cloud	Dentina
LPYSoft Ltd.	**Media Lab S.p.A.**	**Media Lab S.p.A.**	**CompuNet & Partner srls**
LPYSoft	Media Lab S.p.A.	Media Lab S.p.A.	CompuNet & Partner srls
Cloud/SaaS	Installazione locale	Cloud/SaaS	Ibrida
Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, igiene, odontogramma
Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online
Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS
Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, consensi informati, questionari/anamnesi digitali
✔ tutti i formati di immagini supportati dai broswer (JPG, PNG, GIF)	✔ JPG, PNG, STL, DICOM	✔ JPG, PNG, STL, DICOM	✔
✔ Acteon, Dexis, Romexis, ecc.	✔ con tutti i software immagini	✔ tutti i software immagini	✔ Sidexis, Romexis, Clinview, ecc.
✔	✔	✔	✘
✘	✘	✔	✔
✔	✔	✔	✔
Backup automatico	Backup automatico, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati
✔	✔	✔	✔
Profili utenti differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata
✔	✔	✔	✔
✘	✔	✔	✔
✘	✔	✔	✔
Trascrizione vocale, analisi immagini, supporto diagnostico	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, analisi immagini, supporto diagnostico, chatbot/assistente virtuale	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, analisi immagini, supporto diagnostico, chatbot/assistente virtuale	Trasrizione vocale, supporto alla documentazione clinica
✔	✔	✔	✔
A partire da Euro 120,00 al mese	Euro 700,00 o Euro 1.950, 00 una tantum	Euro 39,00 al mese o Euro 89,00 al mese	A partire da Euro 2.800,00 oppure con formula di noleggio a partire da Euro 80,00 al mese
Tel. +44 777.8461107 www.cloud4dentists.com	Tel. 0187.517775 sales@mlsw.com www.mlsw.com	Tel. 0187.517775 sales@mlsw.com www.mlsw.com	www.dental-software.it

* I prezzi si intendono al netto di IVA

A CONFRONTO **SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO**

Prodotto	Dentix	Dentus	FELG Dent
Produttore	**Quartex Informatica**	**jErgoSoft snc**	**FELG Dent**
Fornitore dati tecnici	Quartex Informatica	jErgoSoft snc	FELG Dent
Modalità di erogazione software	Ibrida	Installazione locale	Cloud/SaaS
Cartelle gestite	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica, invio 730, fatture elettroniche, gestione invii STL e PLY, registro UDI	Clinica generale, conservativa, parodontale, ortodontica, implantare, odontogramma	Clinica generale, conservativa, parodontale, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica
Gestione studio e agenda	Agenda multi-operatore, poltrone/riunti, sala d'attesa, richiami	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online
Gestione amministrativa	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Contabilità libero professionisti, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico
Gestione paziente e comunicazioni	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali
Acquisizione e gestione immagini	✔ attraverso modulo Imagex	✔ JPG, PNG, BMP, DICOM	✔ JPG, PNG, BMP, STL
Collegamento ai principali radiografici digitali	✔ i più diffusi	✔ qualsiasi	✔ Carestream, Soradex, MyRay
Acquisizione modelli 3D	✔	✘	✘
APP iOS o Android	✘	✘	✔
Gestione automatizzata magazzino	✔	✔	✔
Backup e continuità operativa	Backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup locale, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati
Reportistica studio	✔	✔	✔
Privacy, sicurezza e controllo accessi	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata
Firma grafometrica	✘	✔	✔
Integrazione con Sistema Tessera Sanitaria	✔	✔	✔
Invio e ricezione e-fatture allo SDI	✔	✔	✔
Funzionalità basate su Intelligenza Artificiale	Nessuna	Nessuna	Trascrizione vocale, supporto alla documetazione clinica, generazione comunicazioni paziente
Recupero dati da altri gestionali	✔	✔	✔
Prezzo di listino*	Euro 1.200,00	A partire da Euro 41,50 al mese	Euro 29,00
Info azienda	www.qdentix.it	Tel. 011.9947885 www.dentus.it	Tel. 02.21119068 www.felgdent.com/it

Legenda: ⊕ **approfondimento** ⊕ **focus prodotto** ⊗ **Non fornito** ✔ **SI** ✘ **NO**

Geod XP (Bas, Std, Pro)	Horizon Blue	JestiDent	OrisDent Air
AlbaSoftware di Colombo A.	**Caes Software srl**	**JREventi snc**	**OrisLine - Henry Schein One Italia srl**
AlbaSoftware di Colombo A.	Caes Software srl	JestiDent	OrisLine - Henry Schein One Italia srl
Installazione locale	Installazione locale	Cloud/SaaS	Cloud/SaaS
Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medcina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, parodontale, odontogramma
Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online
Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.
Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali
✔ Geod Image: gestisce e cataloga ogni file multimediale con roll-back grafico	✔ acquisizione dagli apparecchi radiografici più famosi, TWAIN, immagini, DICOM, ecc.	✔ JPG, PNG, PDF	✔ JPG, PNG, JPEG
✔ compatibile con ogni sistema	✔ Dürr, Carestream, Twain	✔ tutti in modalità esterna	✔ collegamento diretto
✘	✘	✔	✘
✘	✘	✔	✘
✔	✘	✔	✘
Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, ripristino assistito, esportazione dati	Backup cloud, ripristino assistito, esportazione dati
✔	✔	✔	✔
Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata
✔	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, navigazione vocale del menu e automazione ibrida di tutte le funzioni software	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica	Supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, analisi immagini, supporto diagnostico, chatbot/assistente virtuale
✔	✔	✔	✔
A partire da Euro 960,00 a Euro 1.890,00, oppure a partire da Euro 684,00 a Euro 1.344,00 (licenza competitive)	Euro 197,00	Euro 600,00 attivazione e Euro 600,00 rinnovo annuale (primo anno Euro 1.200,00)	A partire da Euro 59,00
Tel. 039 604.09.09 www.albasoftware.it	Tel. 06.94316041 www.caes.it	Tel. 348.3128701 www.jestident.it	Tel. 02.89617547 www.orisline.com

* I prezzi si intendono al netto di IVA

A CONFRONTO **SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO**

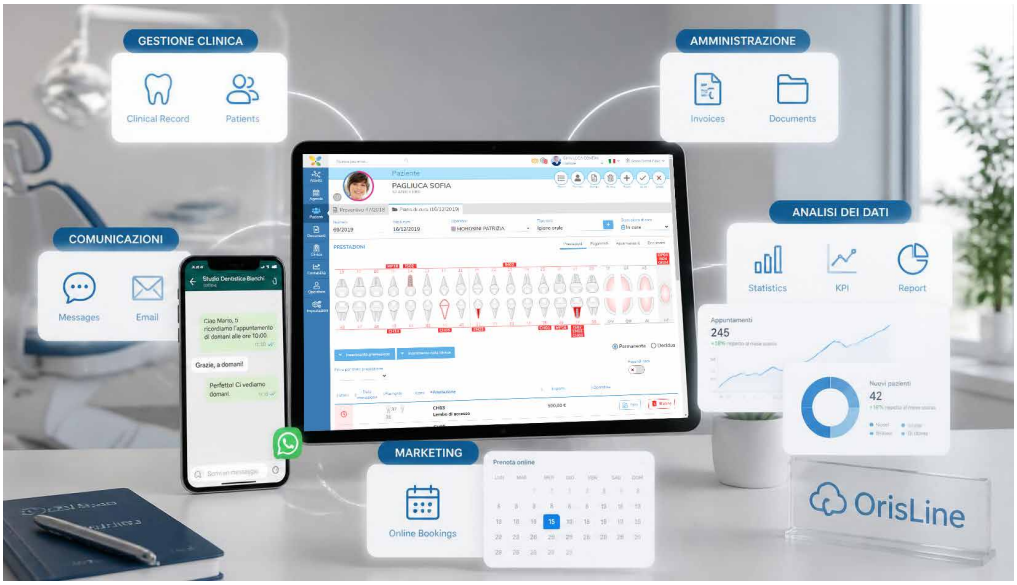
Prodotto	OrisDent Q	Progetto 32	Quaderno Elettronico | WinDent
Produttore	**OrisLine - Henry Schein One Italia srl**	**Shugar Lab srl**	**Quaderno Elettronico | Zucchetti**
Fornitore dati tecnici	OrisLine - Henry Schein One Italia srl	Shugar Lab srl	Quaderno Elettronico | Zucchetti
Modalità di erogazione software	Ibrida	Cloud/SaaS	Installazione locale
Cartelle gestite	Clinica generale, parodontale, gnatologica, ortodontica, endodontica, igiene, odontogramma	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica, PSR, ATM, integrazione cefalometria ed OSAS
Gestione studio e agenda	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online
Gestione amministrativa	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS
Gestione paziente e comunicazioni	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali
Acquisizione e gestione immagini	✔ acquisizione diretta nell'album del paziente	✔ acquisizione immagini, fotografie, RX in cartella paziente	✔ refertazione foto da smartphone, immagini, DICOM, ecc.
Collegamento ai principali radiografici digitali	✔ oltre 30 radiografici	✔ in sviluppo con i più diffusi	✔ oltre 70 software RVG
Acquisizione modelli 3D	✘	✘	✔
APP iOS o Android	✘	✘	✔
Gestione automatizzata magazzino	✔	✔	✔
Backup e continuità operativa	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati
Reportistica studio	✔	✔	✔
Privacy, sicurezza e controllo accessi	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche
Firma grafometrica	✔	✔	✔
Integrazione con Sistema Tessera Sanitaria	✔	✔	✔
Invio e ricezione e-fatture allo SDI	✔	✔	✔
Funzionalità basate su Intelligenza Artificiale	Generazione comunicazioni paziente, analisi immagini, supporto diagnostico, chatbot/assistente virtuale	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, generazione comunicazioni paziente, riepilogo paziente, trascrizione audio WhatsApp, interrogazione dati via chat AI	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, analisi immagini, supporto diagnostico
Recupero dati da altri gestionali	✔	✔	✔
Prezzo di listino*	A partire da Euro 55,00 al mese	A partire da Euro 8.000,00 una tantum per tutto il 2026, con aggiornamenti e upgrade inclusi per sempre. In abbonamento dal 2027	Euro 750,00
Info azienda	Tel. 02.89617547 www.orisline.com	info@progetto32.it www.progetto32.it	Tel. 055.982476 www.quadernoelettronico.it

Legenda: ⊕ **approfondimento** ⊕ **focus prodotto** ⊗ **Non Fornito** ✔ **SI** ✘ **NO**

StudioD	SWMain	UNO	XDENT
Caes Software srl	**PNG srl**	**Dental Trey srl**	**CGM Italia**
Caes Software srl	PNG srl	Dental Trey srl	CGM Italia
Installazione locale	Installazione locale	Installazione locale	Cloud/SaaS, installazione locale
Clinica generale, conservativa, ortodontica, odontogramma	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica, oltre 50 specialità mediche implementabili	Clinica generale, parodontale, gnatologica, ortodontica, implantare, igiene, odontogramma, medicina estetica	Clinica generale, conservativa, parodontale, gnatologica, ortodontica, chirurgica, protesica, implantare, endodontica, igiene, odontogramma, medicina estetica, creazione schede cliniche personalizzate
Poltrone/riuniti	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online	Agenda multi-operatore, poltrone/riuniti, sala d'attesa, richiami, prenotazioni online
Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Contabilità libero professionisti, prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag.	Prima nota e riepilogo economico, scadenzario incassi/pag. e piano pag., pagamenti digitali/POS
Invio SMS/WhatsApp automatici, consensi informati	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali	Invio SMS/WhatsApp automatici, comunicazioni mirate ai pazienti, consensi informati, follow-up pazienti, questionari/anamnesi digitali
✔ Acquisizione da apparecchi radiografici che supportano driver TWAIN	✔ acquisizione tramite scanner, cellulare, macchina fotografica	✔ consente di pilotare dalla cartella clinica i dispositivi radiologici 2D/3D	✔ Cert. MDR-Imaging su tutti i Mac/ Windows di studio, registro RX-DICOM
✘	✔ oltre 30 software radiografici	✔ radiografici 2D e 3D	✔ CGM XRAY sw MDR per Mac/Windows
✘	✘	✔	✔
✘	✘	✔	✔
✘	✔	✔	✔
Backup automatico, backup locale, ripristino assistito	Backup automatico, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati	Backup automatico, backup cloud, backup locale, ripristino assistito, esportazione dati
✘	✔	✔	✔
Profili utente differenziati, permessi per ruolo	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, conformità GDPR dichiarata	Profili utente differenziati, permessi per ruolo, audit log accessi/modifiche, autenticazione a due fattori, crittografia dati, conformità GDPR dichiarata
✘	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
Nessuna	Trascrizione vocale, scheda parodontale vocale con AI, prenotazioni web, automazione messaggi	Trascrizione vocale, chatbot/assistente virtuale	Trascrizione vocale, supporto alla documentazione clinica, analisi immagini, supporto diagnostico, chatbot/assistente virtuale, CGM SPEEKY: assistente AI dati clinici, CGM AIDA: segreteria virtuale
✔	✔	✔	✔
Euro 187,00	A partire da Euro 2.000,00	A partire da Euro 60,00 al mese	Soluzioni in cloud e in locale a partire da Euro 29,00 al mese
Tel. 06.94316041 www.caes.it	Tel. 045.9251255 info@simple-work.it www.simple-work.it	Tel. 800.213730 opz. 3 www.unodentalsoftware.it	Tel. 800.011.781 - 0932.681600 www.xdent.it

* I prezzi si intendono al netto di IVA

OrisDent: la piattaforma gestionale che evolve con lo studio odontoiatrico



Nel panorama odontoiatrico attuale, caratterizzato da una crescente complessità organizzativa, la scelta del software gestionale rappresenta un fattore strategico per la competitività dello studio.
Non si tratta più semplicemente di amministrare appuntamenti e cartelle cliniche, ma di governare processi, migliorare l'esperienza del paziente e supportare decisioni basate sui dati.

In questo scenario, **OrisDent** si distingue come una piattaforma completa e scalabile, progettata esclusivamente per il settore dentale e disponibile sia in **versione On Premise** che **Cloud**, per adattarsi alle esigenze di ogni realtà professionale.

Un ecosistema integrato per la gestione dello studio

Uno degli elementi che differenziano maggiormente OrisDent dai software generalisti e da molte soluzioni concorrenti è la capacità di integrare in un unico ecosistema tutte le attività dello studio: gestione clinica e delle immagini, amministrazione, agenda, fatturazione, comunicazione con i pazienti, analisi dei dati e dematerializzazione documentale. Questo approccio consente di eliminare strumenti separati e ridurre inefficienze operative, migliorando il controllo dell'intera attività.

Massima flessibilità tra On Premise e Cloud

La libertà di scelta tra **OrisDent Q**, installato localmente, e **OrisDent Air**, accessibile in cloud da qualsiasi dispositivo, rappresenta un ulteriore vantaggio competitivo. Lo studio può adottare la configurazione più adatta alla propria organizzazione senza rinunciare a funzionalità avanzate, sicurezza dei dati e continuità operativa.

Maia, l'Intelligenza Artificiale Generativa integrata

Tra gli aspetti più innovativi spicca **Maia**, l'Intelligenza Artificiale Generativa integrata nativamente in OrisDent. Diversamente da strumenti esterni o applicazioni aggiuntive, Maia è parte integrante della piattaforma e supporta quotidianamente tutto il team. Può generare automaticamente testi per la comunicazione con i pazienti, fornire assistenza e formazione continua, rispondere a domande operative e contribuire a rendere più efficienti i processi dello studio.

Digitalizzazione e automazione dei processi

OrisDent si distingue inoltre per la forte attenzione alla digitalizzazione. **Firma elettronica avanzata**, gestione documentale paperless, anamnesi digitale e automazione delle comunicazioni tramite **SMS**, **e-mail e WhatsApp** consentono di ridurre tempi, costi e attività ripetitive. A ciò si aggiungono strumenti di business intelligence, statistiche e KPI che permettono di monitorare l'andamento dello studio e prendere decisioni più consapevoli.

Prenotazione online integrata

Completa l'ecosistema il sistema di **Online Booking**, integrato anche con "Prenota con Google", che consente ai pazienti di fissare appuntamenti in qualsiasi momento, migliorando accessibilità e acquisizione di nuovi contatti.

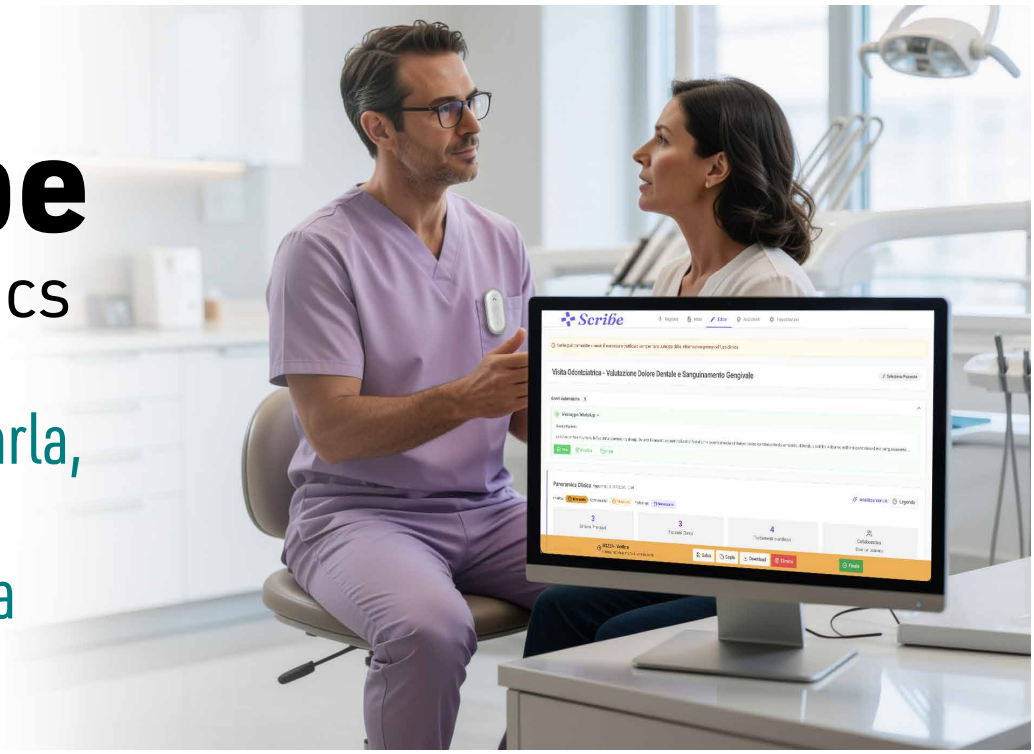
Più che un semplice software gestionale, OrisDent è una piattaforma evoluta che accompagna la crescita dello studio odontoiatrico attraverso innovazione, automazione e intelligenza artificiale. Una soluzione sviluppata da oltre vent'anni di esperienza nel settore dentale e pensata per offrire oggi ciò che molti software promettono per il futuro.

Per informazioni
Henry Schein One Italia-OrisLine
orisline.com/it

SOFTWARE GESTIONALE DA STUDIO

Scribe
by Alfadocs

Il paziente parla, la cartella si scrive da sola



Scribe by Alfadocs è la nostra funzionalità di intelligenza artificiale per la generazione automatica della documentazione clinica. Scribe ascolta la conversazione, la trascrive in tempo reale e compila automaticamente la cartella del paziente, evidenziando le informazioni più rilevanti. È integrato nativamente nella piattaforma Alfadocs: il medico parla con il paziente, il software fa il resto.

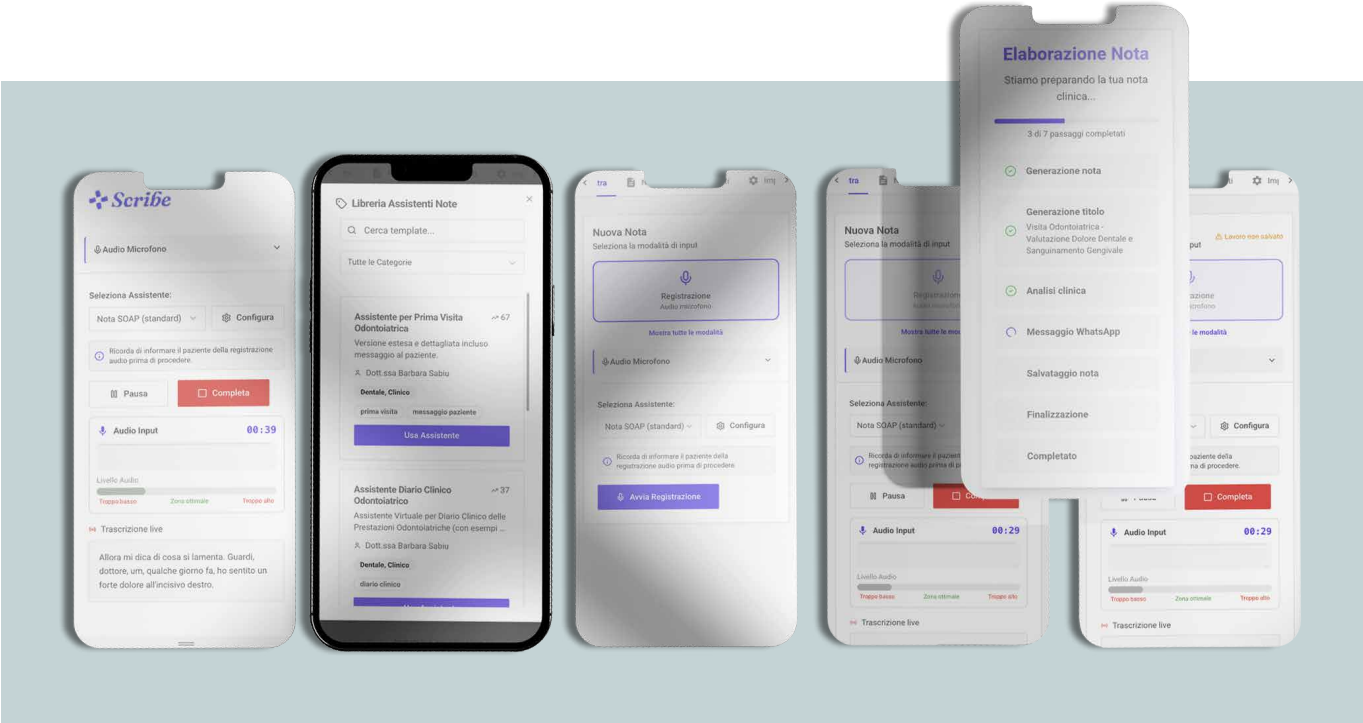
COSA FA

- **Trascrizione in tempo reale**
  Elabora l'audio della visita mentre il medico parla, senza ricostruzioni a fine giornata.
- **Strutturazione automatica della nota**
  Genera automaticamente un documento secondo lo standard SOAP, pronto per la revisione in circa 30 secondi.
- **Integrazione nativa con Alfadocs**
  La nota confluisce direttamente nella cartella paziente, senza copia-incolla né passaggi manuali.
- **Analisi clinica e follow-up**
  Produce un riepilogo con sintomi, riscontri e trattamenti pianificati, e può generare un messaggio WhatsApp riassuntivo per il paziente.

LA PARTNERSHIP CON PLAUD

Scribe è integrato nativamente con Plaud, azienda leader nel settore dei dispositivi indossabili AI.

Il **Note Pin S**, che si aggancia al camice del medico, non è un'app da aprire ma un accessorio fisico sempre presente: un click avvia la registrazione della visita in background, l'audio si sincronizza automaticamente con Scribe e, al termine della visita, la nota clinica strutturata è già pronta in Alfadocs.
L'integrazione è stata presentata a Expodental Meeting 2026 ed elimina l'ultimo gesto manuale rimasto nel flusso di documentazione clinica.



BENEFICI PRINCIPALI	
Tempo recuperato	Fino a 60-90 minuti al giorno, equivalenti a 2-3 visite in più alla settimana, eliminando la documentazione post-visita.
Qualità della documentazione	Note coerenti tra tutti gli operatori, ricercabili e archiviate correttamente, con minore rischio in caso di contenzioso.
Formazione rapida del team	I template strutturati azzerano la curva di apprendimento per i nuovi clinici.
Nessuno strumento aggiuntivo	Tutto avviene dentro Alfadocs, senza software esterni da gestire.
ROI misurabile	Il tempo risparmiato si traduce in nuovi slot di visita e in nuovo fatturato per lo studio.

LA COMPLIANCE GDPR INTEGRATA

Quando si introduce un sistema di registrazione audio in un contesto medico, la domanda sul GDPR non è una formalità: è una questione centrale.
Alfadocs Scribe è stato progettato con la compliance come impostazione predefinita, non come nota a piè di pagina. Il consenso del paziente viene tracciato prima che la registrazione inizi, direttamente all'interno del flusso operativo del sistema, non attraverso un processo manuale separato che dipende dalla memoria del medico.
Le conversazioni vengono archiviate in modo sicuro nel cloud, diventando parte della memoria organizzativa dello studio nel rispetto delle normative europee sulla privacy.
La sicurezza non è un'aggiunta. È un'architettura.

INQUADRA IL QRCODE PER RICHIEDERE LA DEMO DI SCRIBE →

LA PAROLA ALLO SPECIALIST

Il nuovo volto di Alfadocs: **il rebranding che racconta il futuro della sanità digitale**

Intervista a Olga De Giovanni, Head of Marketing di Alfadocs

L'intelligenza artificiale sta cambiando il modo in cui i professionisti della salute lavorano ogni giorno.
Ma quando evolve un prodotto, evolve inevitabilmente anche il modo di raccontarlo. Da questa consapevolezza nasce il recente rebranding di Alfadocs, un progetto che guarda al futuro della sanità digitale e accompagna la crescita della piattaforma.
Ne parliamo con Olga De Giovanni, Head of Marketing di Alfadocs.

Dr.ssa Olga De Giovanni

Head of Marketing presso Alfadocs, dove guida la strategia go-to-market e la crescita di pipeline in tutta l'area EMEA.

Negli ultimi mesi Alfadocs ha presentato una nuova identità. Perché avete sentito l'esigenza di un rebranding?
Negli ultimi anni Alfadocs è cresciuta profondamente. Da startup siamo diventati una piattaforma di riferimento per oltre 12.000 professionisti della sanità privata e, parallelamente, anche il nostro prodotto si è evoluto. Oggi integriamo funzionalità basate sull'intelligenza artificiale che stanno cambiando concretamente il lavoro quotidiano dei professionisti. Sentivamo quindi l'esigenza che anche il brand raccontasse questa evoluzione, rappresentando in modo più chiaro chi siamo oggi e dove vogliamo arrivare.

Quanto ha influito l'evoluzione dell'intelligenza artificiale nella definizione della nuova identità?
Moltissimo. L'intelligenza artificiale non rappresenta semplicemente una nuova funzionalità della piattaforma, ma un cambiamento nel modo in cui immaginiamo il supporto alla pratica clinica. Per questo volevamo che anche il nostro linguaggio, il design e l'identità visiva comunicassero innovazione, semplicità e affidabilità. Il rebranding nasce proprio per accompagnare questa nuova fase.

Quindi non si tratta soltanto di un nuovo logo?
Assolutamente no. Un rebranding efficace non riguarda solo l'aspetto grafico. Significa ripensare il modo in cui un'azienda si presenta ai propri utenti, il linguaggio che utilizza e l'esperienza complessiva che offre. Abbiamo lavorato su ogni punto di contatto con i professionisti, con l'obiettivo di costruire un'identità coerente con una piattaforma che continua a evolversi.

Alfadocs oggi è conosciuta soprattutto nel settore odontoiatrico. La nuova identità racconta anche un'evoluzione del vostro posizionamento?
Sì. Continueremo a investire nel settore odontoiatrico, che rappresenta una parte fondamentale della nostra storia e della nostra crescita.
Allo stesso tempo, però, la piattaforma sta evolvendo per rispondere alle esigenze di un numero sempre maggiore di professionisti della sanità.
Il nuovo brand nasce anche con questa ambizione: raccontare una realtà capace di accompagnare il percorso di digitalizzazione di diversi ambiti della medicina, mantenendo sempre al centro la semplicità d'uso e l'efficienza operativa.

Quanto è stato importante il lavoro svolto insieme a Plural?
Molto. Fin dall'inizio l'obiettivo condiviso non era semplicemente realizzare una nuova identità grafica, ma costruire un brand capace di raccontare l'evoluzione dell'azienda. Abbiamo lavorato insieme per tradurre la nostra visione in un linguaggio visivo e verbale coerente, moderno e riconoscibile, mantenendo sempre al centro i bisogni dei professionisti che utilizzano Alfadocs ogni giorno.

Guardando ai prossimi anni, cosa rappresenta oggi il nuovo volto di Alfadocs?
Rappresenta una direzione. La sanità digitale continuerà a evolversi rapidamente e anche noi continueremo a investire in innovazione, intelligenza artificiale e sviluppo della piattaforma. Vogliamo accompagnare i professionisti in questo cambiamento con strumenti sempre più semplici, intelligenti e integrati. Il nuovo brand racconta proprio questo percorso: non un punto di arrivo, ma l'inizio di una nuova fase di crescita.

LA PAROLA ALL'AZIENDA

L'intelligenza artificiale al servizio del medico: **la visione di Fabian Zolk**

Dr. Fabian Zolk
Co-founder e Chief Product Officer Alfadocs

Intervista a Fabian Zolk, Co-founder e Chief Product Officer di Alfadocs

L'intelligenza artificiale sta entrando sempre più nella pratica clinica quotidiana.
Ma come si progetta uno strumento che sia realmente utile al medico?
Ne abbiamo parlato con Fabian Zolk che ci racconta come è nato Scribe, il percorso di integrazione con Plaud e la visione che guiderà l'evoluzione della piattaforma nei prossimi anni.

Perché avete deciso di sviluppare Scribe?
L'idea nasce da un'osservazione molto semplice: il tempo che un medico dedica alla documentazione clinica è tempo sottratto al paziente. Abbiamo voluto eliminare questo paradosso, sviluppando una soluzione capace di trasformare automaticamente la conversazione tra medico e paziente in documentazione clinica strutturata. L'obiettivo non era creare un software che scrivesse più velocemente, ma permettere ai professionisti di concentrarsi sulla visita, lasciando all'intelligenza artificiale le attività più ripetitive.

Che ruolo ha l'integrazione con Plaud?
Plaud rappresenta il ponte tra il medico e l'intelligenza artificiale. Con un semplice gesto è possibile avviare la registrazione della visita senza interrompere il flusso della conversazione. Da quel momento Scribe elabora automaticamente il contenuto, genera il diario clinico e propone il piano di trattamento.
L'integrazione è stata progettata per essere il più naturale possibile: il professionista non deve cambiare il proprio modo di lavorare, ma semplicemente dimenticarsi della tecnologia e concentrarsi sul paziente.

Come cambia concretamente la giornata di un medico che utilizza Scribe?
I benefici sono misurabili. Gli studi che utilizzano Alfadocs possono arrivare a risparmiare fino a 600 ore di lavoro all'anno. Con Scribe, inoltre, il tempo dedicato alla documentazione clinica può ridursi di oltre il 60%. Ma il risultato più importante non è il numero: è il fatto che il medico può tornare a dedicare la propria attenzione alla persona che ha davanti.

L'obiettivo è fare in modo che l'intelligenza artificiale diventi una parte naturale del lavoro quotidiano del medico.
Cosa significa concretamente?
Significa che il valore dell'intelligenza artificiale non dipende solo dalla qualità della tecnologia, ma da quanto riesce a integrarsi nel lavoro quotidiano del professionista.
Se uno strumento richiede passaggi aggiuntivi, interrompe il flusso della visita o costringe il medico a cambiare il proprio modo di lavorare, difficilmente verrà adottato. Il nostro obiettivo è l'opposto: fare in modo che l'AI diventi parte naturale dei processi clinici, sempre disponibile quando serve, senza essere invasiva. Quando il medico può concentrarsi esclusivamente sul paziente, sapendo che la tecnologia lavora in modo discreto e affidabile al suo fianco, allora significa che abbiamo raggiunto il nostro obiettivo.

Qual è la direzione futura di Alfadocs sul fronte dell'intelligenza artificiale?
Scribe rappresenta solo uno dei primi passi. Continueremo a integrare l'intelligenza artificiale all'interno della piattaforma con un principio molto chiaro: ogni nuova funzionalità dovrà semplificare il lavoro quotidiano del professionista e non complicarlo.
Crediamo che il futuro della sanità digitale non sia fatto di strumenti separati, ma di un ecosistema intelligente capace di assistere il medico in modo discreto, sicuro e perfettamente integrato nella pratica clinica. L'innovazione, per noi, ha valore solo quando restituisce tempo, migliora l'organizzazione dello studio e contribuisce a rafforzare la relazione con il paziente.

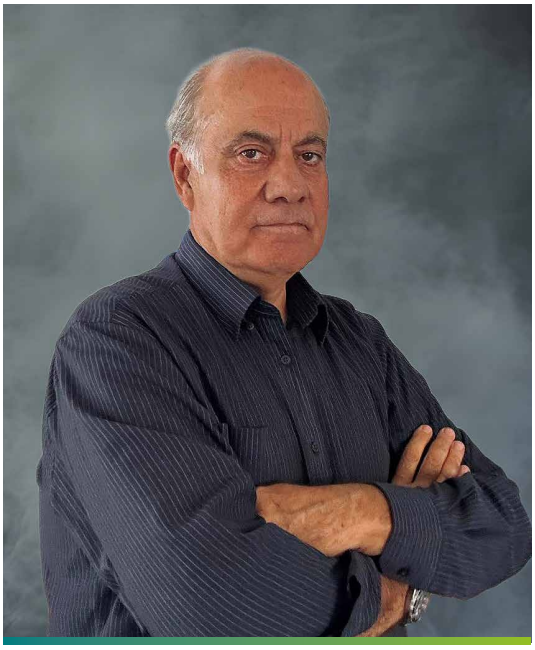
L'AZIENDA

Nata con l'obiettivo di semplificare la gestione degli studi medici e odontoiatrici, Alfadocs si è evoluta in una piattaforma operativa che integra in un unico ecosistema gestione clinica, organizzazione, relazione con i pazienti e analisi delle performance. L'azienda sviluppa soluzioni cloud progettate per supportare il lavoro quotidiano dei professionisti sanitari, favorendo processi più efficienti, collaborazione tra i membri del team e un migliore controllo delle attività dello studio. La visione di Alfadocs parte da un presupposto preciso: la tecnologia non deve limitarsi a digitalizzare le procedure esistenti, ma contribuire a liberare tempo da dedicare ai pazienti e alla qualità delle cure. Per questo la piattaforma integra strumenti di automazione, funzionalità basate sull'intelligenza artificiale e servizi pensati per accompagnare la crescita delle strutture sanitarie, mantenendo un approccio orientato all'innovazione continua e all'esperienza d'uso. L'obiettivo è offrire ai professionisti un'infrastruttura digitale capace di adattarsi all'evoluzione della sanità privata e alle nuove esigenze organizzative.

Governare il laboratorio digitale

Dalla pianificazione della produzione all'analisi dei dati, i software gestionali stanno diventando strumenti di coordinamento capaci di integrare persone, tecnologie e processi. Tra questi processi, un aspetto cruciale è l'adempimento alla direttiva europea MDR.

Negli ultimi anni, il laboratorio odontotecnico ha vissuto una trasformazione profonda: scanner, software CAD, sistemi CAM, stampanti 3D e fresatori hanno digitalizzato gran parte della produzione. Oggi, però, il vero elemento distintivo non è più la singola tecnologia, ma la capacità di coordinarla. In questo scenario, il software gestionale evolve da semplice strumento amministrativo a piattaforma centrale per organizzare processi, integrare dati e supportare decisioni operative, inclusa la gestione della documentazione necessaria per rispettare la direttiva MDR. Ne parliamo con un esperto di digitalizzazione dei laboratori odontotecnici per comprendere quali cambiamenti siano già in atto e quali prospettive attendano il settore.



Igor Tamburrino

Founder e Ceo di Quartex Informatica, società che sviluppa tecnologie informatiche avanzate.

Oggi il valore di un gestionale sembra misurarsi soprattutto nella sua capacità di connettere sistemi diversi. Quanto conta realmente l'interoperabilità all'interno del laboratorio?

L'interoperabilità è ormai un requisito progettuale, non un semplice valore aggiunto. Ogni commessa attraversa scanner, software CAD, sistemi CAM, fresatori, stampanti 3D e strumenti di controllo qualità. Se queste piattaforme non dialogano, il personale è costretto a duplicare attività, con inevitabili perdite di tempo e maggior rischio di errore. Un gestionale moderno deve diventare il punto di raccordo dell'intero ecosistema, centralizzando dati e stato delle lavorazioni senza obbligare gli operatori a continui passaggi manuali. Inoltre, deve facilitare l'adempimento della direttiva MDR, garantendo che la documentazione necessaria sia sempre accessibile e aggiornata.

La tracciabilità della commessa rappresenta una delle sfide più rilevanti. Come può essere gestita in modo realmente efficace?

La tracciabilità non riguarda soltanto il rispetto delle procedure, ma la possibilità di ricostruire l'intero percorso produttivo di ogni manufatto. Collegare materiali impiegati, file digitali, revisioni progettuali, fasi di produzione, controlli e consegne consente di intervenire rapidamente in caso di anomalie e di disporre di una documentazione completa. Questo approccio migliora la qualità organizzativa e rende il laboratorio più affidabile anche nei rapporti con gli studi odontoiatrici. Inoltre, è fondamentale per soddisfare i requisiti della direttiva MDR, che richiede una tracciabilità rigorosa.

In molti laboratori si parla di automazione del workflow. Qual è il contributo concreto del gestionale in questo processo?

Automazione significa eliminare attività ripetitive che non producono valore. Il gestionale può assegnare automaticamente le lavorazioni, aggiornare gli stati di avanzamento, notificare ritardi, programmare controlli e distribuire le priorità produttive. Gli operatori continuano a mantenere il controllo decisionale, ma vengono liberati da numerose operazioni amministrative, con una riduzione delle interruzioni e una migliore continuità

del flusso produttivo. Inoltre, l'automazione aiuta nel rispetto delle tempistiche richieste dalla direttiva MDR, garantendo che tutti i documenti siano redatti in modo completo e puntuale.

Quali informazioni diventano davvero strategiche per guidare le decisioni?

Il valore non risiede nella quantità dei dati raccolti, ma nella loro interpretazione. Tempi medi di produzione, saturazione delle macchine, puntualità delle consegne, costi per tipologia di lavorazione, rilavorazioni e utilizzo delle risorse permettono di individuare inefficienze spesso invisibili nella gestione quotidiana. Il gestionale diventa così uno strumento di supporto alle decisioni, aiutando il responsabile di produzione a intervenire prima che un problema si trasformi in un costo. È cruciale anche per la conformità alla direttiva MDR, poiché fornisce dati chiari e tracciabili per ogni fase del processo.

Oltre al controllo della produzione, cresce l'attenzione verso la marginalità delle lavorazioni. In che modo il gestionale può supportare questo aspetto?

Conoscere il prezzo di vendita non è sufficiente. Occorre comprendere quanto incidano materiali, ore uomo, utilizzo delle attrezzature e tempi macchina su ogni singola commessa. Integrando queste informazioni, il gestionale consente di valutare la redditività reale delle diverse tipologie di lavorazione e di orientare investimenti e politiche produttive su basi oggettive anziché su semplici percezioni.

Molti laboratori stanno ampliando struttura e collaborazioni. Quanto diventa importante una pianificazione dinamica della capacità produttiva?

La pianificazione non consiste più nell'assegnare semplicemente i lavori disponibili. Occorre bilanciare carichi, competenze, disponibilità delle macchine e urgenze provenienti dagli studi. Una piattaforma evoluta permette di visualizzare in tempo reale eventuali colli di bottiglia e ridistribuire rapidamente le attività, aumentando la capacità produttiva senza necessariamente incrementare le risorse disponibili.

La collaborazione digitale con gli studi odontoiatrici è destinata a intensificarsi. Quale ruolo assume il gestionale in questa relazione?

Il software diventa il punto di contatto operativo centrale tra laboratorio e studio. Ricezione degli ordini, condivisione di file 3D, richieste di modifica e comunicazioni vengono gestite in un unico ambiente digitale. Questo riduce le incomprensioni, velocizza gli scambi e rende il processo trasparente, migliorando la qualità della collaborazione professionale. Inoltre, il software consente la visualizzazione immediata dei file 3D. Se un'impronta digitale non risulta corretta per il lavoro richiesto, il sistema permette di richiedere subito una modifica al medico prescrittore. Infine, il dentista può monitorare in tempo reale l'avanzamento del lavoro, garantendo un controllo costante, un'interazione efficace e una gestione organizzata di eventuali esternalizzazioni a partner terzi.

Con la crescente diffusione del cloud aumentano anche le attenzioni verso continuità operativa e sicurezza dei dati. Quali aspetti ritiene prioritari?

L'affidabilità è fondamentale per garantire che il laboratorio possa continuare a lavorare anche in presenza di guasti o imprevisti. Grazie al cloud, le informazioni sono accessibili in qualsiasi luogo e momento, consentendo di acquisire dati tramite smartphone o tablet.
Questo permette di monitorare e gestire i processi in tempo reale, non solo all'interno del laboratorio, ma anche da remoto. In questo modo, è possibile fornire risposte immediate, risolvendo importanti problemi e migliorando la reattività del laboratorio. Elementi imprescindibili come backup automatici, ridondanza delle infrastrutture, controllo degli accessi, autenticazione robusta e protezione dalle minacce informatiche sono essenziali. La sicurezza non è solo un obbligo tecnologico, ma è fondamentale per garantire la continuità del servizio e tutelare le informazioni condivise.

Quale direzione sta prendendo l'evoluzione dei software gestionali per il laboratorio odontotecnico?

L'evoluzione va verso sistemi sempre meno focalizzati sulla registrazione delle attività e sempre più orientati al governo dei processi. Il gestionale sarà chiamato a coordinare un ecosistema produttivo composto da tecnologie additive e sottrattive, lavorazioni interne, centri di produzione esterni e collaborazioni con gli studi odontoiatrici.
Dovrà adattare la pianificazione in tempo reale, ridistribuire i carichi di lavoro, evidenziare eventuali criticità e supportare decisioni organizzative basate sui dati. Il suo ruolo non sarà quello di aggiungere nuove funzionalità, ma di rendere il laboratorio più efficiente, flessibile e capace di mantenere elevati standard qualitativi anche in presenza di una crescente complessità operativa, inclusa la gestione della documentazione richiesta dalla direttiva MDR.

Desidero ringraziare tutta la categoria odontotecnica per l'impegno dimostrato negli ultimi anni. Tra innovazione, nuove normative e crescenti adempimenti, ha continuato a migliorare la qualità delle prestazioni senza un adeguato riconoscimento economico, affrontando sacrifici professionali e personali che meritano grande apprezzamento.

A CONFRONTO **SOFTWARE GESTIONALI DA LABORATORIO**

Prodotto	Easy Plus 5 MDR	Odix	Odontics V9 MDR
Produttore	**Mediwork Gestione e Comunicazione Srl**	**Quartex Informatica**	**Mediwork Gestione e Comunicazione Srl**
Fornitore dati tecnici	Mediwork Gestione e Comunicazione Srl	Quartex Informatica	Mediwork Gestione e Comunicazione Srl
Modalità di erogazione del software	Installazione locale	Ibrida	Installazione locale
Backup	Automatico locale	Manuale	Automatico locale
Gestione amministrativa	Fatture, preventivi, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile)	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile)
Gestione produzione	Planning lavorazioni, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code	Planning lavorazioni, stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code	Planning lavorazioni, stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code
Gestione materiali e tracciabilità	Attrezzature, lotti/materiali, non conformità, privacy/GDPR e permessi utenti	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti
Schede disponibili	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale	Scheda colore, schema dentale	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale
Prescrizione	Inserimento manuale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)
Protocolli di produzione	Oltre 380 cicli completi di tutto, personalizzabili e integrabili tramite web	Innumerevoli protocolli disponibili	Oltre 380 cicli completi di tutto, personalizzabili e integrabili tramite web
Documentazione digitale	Invio documentazione PDF, storico modifiche	Invio documentazione PDF, storico modifiche	Invio documentazione PDF, storico modifiche, firma digitale
Gestione MDR per DM su misura	Completa con modelli personalizzabili	Completa con modelli personalizzabili	Completa con modelli personalizzabili
Segnalazione presenza sostanze CMR e/o pericolose	Automatica	Automatica	Automatica
Controlli ISO 9001	✗	✓	⊗
Acquisizione immagini	✗	✓	✓
Workflow digitale	Nessuno	Scanner intraorali, CAD/CAM, STL,PLY,OBJ, stampa 3D, fresatura	STL, PLY, OBJ
Sincronizzazione con calendario Google	✗	✗	✗
APP mobile dedicata	✗	✓	✗
Funzionalità basate su IA	Nessuna	Nessuna	Nessuna
Analisi e statistiche	Nessuna	Fatturato, marginalità, produzione, materiali, clienti	Fatturato, marginalità, produzione, materiali, clienti
Altre caratteristiche peculiari	Soluzione completa e facile per adempiere correttamente ed in sicurezza secondo lo standard ISO 13485 come richiesto dal reg. MDR 745/2017	Integrazione con invii file STL e PLY, Cloud, supporto con tutor gratuito	Soluzione completa e facile per adempiere correttamente ed in sicurezza secondo lo standard ISO 13485 come richiesto dal reg. MDR 745/2017
Prezzo di listino*	Euro 225,00	Euro 1.475,00	Euro 595,00
Info azienda	Tel. 049.7308940 www.mediwork.cloud	www.qodix.it	Tel. 049.7308940 www.mediwork.cloud

Legenda: ⊕ **approfondimento** ⊕ **focus prodotto** ⊗ **Non Fornito** ✓ **SI** ✗ **NO**

OdontoLab Light	Odontosoft ® Professional	Odontosoft® Standard	OrisLab Q
S.H.E.A.T. Software di Ivancich Giorgio	**Eurosystem 2000 Srl**	**Eurosystem 2000 Srl**	**OrisLine - Henry Schein One Italia**
S.H.E.A.T. Software di Ivancich Giorgio	Eurosystem 2000 Srl	Eurosystem 2000 Srl	OrisLine - Henry Schein One Italia
Ibrida	Cloud/SaaS	Clooud/SaaS	Installazione locale
Automatico locale	Cloud	Cloud	Locale e Cloud
Fatture, preventivi, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile)	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/ illimitati, costi e ricavi per dispositivo	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile)
Lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello	Planning lavorazioni, stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code	Stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code	Planning lavorazioni, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code
Ceramiche, attrezzature, lotti/materiali, privacy/GDPR e permessi utenti	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti
Schema dentale	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale
Inserimento manuale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)
55 per fissa, mobile, combinata, scheletrica, ortodonzia e CAD/CAM	Infiniti, di qualsiasi lavorazione	Infiniti, di qualsiasi lavorazione	Oltre 30 di protesi fissa, mobile, scheletrica, combinata
Invio documentazione PDF	Invio documentazione PDF, fascicolo tecnico dematerializzato, storico modifiche	Invio documentazione PDF, fascicolo tecnico dematerializzato, storico modifiche	Invio documentazione PDF, fascicolo tecnico dematerializzato, storico modifiche, firma digitale
Completa	Completa con modelli personalizzabili	Completa con modelli personalizzati	Completa
✗	Automatica	Automatica	Manuale
✗	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✓
Nessuno	Stampa 3D	Stampa 3D	Nessuno
✗	✓	✓	✗
✗	✓	✓	✗
Nessuna	Planning, controllo qualità, documenti, analisi dati, gestione consegne, ottimizzazione giri fattorini	Documenti, analisi dati	Maia, assistente virtuale per supporto software e normativo
Nessuna	Fatturato, marginalità, produzione, materiali, clienti	Fatturato, marginalità, produzione, materiali, clienti	Fatturato, marginalità, produzione, materiali, clienti
Protocolli modificabili, duplicabili e ampliabili, multifinestra, addestramento individuale in collegamento da remoto compreso nel prezzo	Soluzione completa, AI su planning/ qualità/analisi dati, import archivi da Excel, contabilità integrata, team di consulenti per una partenza agevolata	Cloud con App mobile, acquisizione immagini, sync calendario e AI su documenti/analisi dati, per laboratori in crescita che lavorano in mobilità	Gestione tecnici, ISA 2026, digitalizzazione del fascicolo tecnico, invio dichiarazione di conformità PDF, portale di scambio con lo studio
Euro 635,00	A partire da Euro 55,00 mese/licenza	A partire da Euro 45,00 mese/licenza	A partire da Euro 24,00 mese
Tel. 049.9402981 - 373.8152627	Tel. 059.452094 www.odontosoft.it	Tel. 059.452094 www.odontosoft.it	Tel. 02.89614547 www.orisline.com

* I prezzi si intendono al netto di IVA

A CONFRONTO **SOFTWARE GESTIONALI DA LABORATORIO**

Prodotto	Primolab	Quaderno Elettronico Winodlab	SWMain
Produttore	**Davide Fontana**	**Quaderno Elettronico | Zucchetti**	**PNG Srl**
Fornitore dati tecnici	Davide Fontana	Quaderno Elettronico | Zucchetti	PNG Srl
Modalità di erogazione del software	Installazione locale	Installazione locale	Installazione locale
Backup	Locale e Cloud	Manuale	Automatico locale
Gestione amministrativa	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile)	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati	Fatture, preventivi, scadenzario, estratto conto, buoni consegna, listini multipli/illimitati, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile)
Gestione produzione	Planning lavorazioni, stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code	Planning lavorazioni, stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, protocollo di protesi combinata, scheda carrello, codici a barre/QR code	Planning lavorazioni, stato avanzamento commessa, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, codici a barre/QR code
Gestione materiali e tracciabilità	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti	Ceramiche, attrezzature, magazzino, componenti dispositivo, lotti/materiali, non conformità, calcolo automatico consumi, privacy/GDPR e permessi utenti
Schede disponibili	Schema dentale	Schema dentale	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale
Prescrizione	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)	Inserimento manuale, digitale, ristampa (in caso di modifiche verbali - da far firmare al medico)
Protocolli di produzione	Oltre 200	Illimitati, 300 precompilati	Illimitati e personalizzabili
Documentazione digitale	Invio documentazione PDF, fascicolo tecnico dematerializzato, storico modifiche, firma digitale	Invio documentazione PDF, fascicolo tecnico dematerializzato, storico modifiche, firma digitale	Invio documentazione PDF, fascicolo tecnico dematerializzato, firma digitale
Gestione MDR per DM su misura	Completa	Completa	Completa con modelli personalizzabili
Segnalazione presenza sostanze CMR e/o pericolose	Automatica	Manuale	Automatica
Controlli ISO 9001	✗	✗	✓
Acquisizione immagini	✓	✓	✓
Workflow digitale	Fresatura	Nessuno	Scanner intraorali
Sincronizzazione con calendario Google	✓	✗	✓
APP mobile dedicata	✗	✗	✗
Funzionalità basate su IA	Aiuto	Nessuna	Nessuna
Analisi e statistiche	Fatturato, marginalità, produzione, materiali, clienti	Fatturato, produzione, materiali, clienti	Fatturato, marginalità, produzione, materiali
Altre caratteristiche peculiari	Invio documentazione massiva tramite Pec o posta normale	Ricezione prescrizione dello studio e inserimento automatico lavorazione, firma elettronica remota della conformità da parte del medico	Ricezione delle prescrizioni dallo studio, importazione listini da Excel, gestione prima nota cassa
Prezzo di listino*	Euro 204,00 (canone annuo tasse incluse)	A partire da Euro 750,00	A partire da Euro 500,00
Info azienda	info@primolab.it Tel. 333.7195257 www.primolab.it	Tel. 055.982476 www.quadernoelettronico.it	info@simple-work.it Tel. 045.9251255 www.simple-work.it

Legenda: ⊕ **approfondimento** ⊕ **focus prodotto** ⊗ **Non Fornito** ✓ **SI** ✗ **NO**

*** I prezzi si intendono al netto di IVA**

Bite, MAD e dispositivi autogestiti: tre categorie da non confondere

Dal sintomo alla verifica oggettiva: perché il controllo clinico conta almeno quanto il dispositivo

Nel linguaggio comune tutto rischia di diventare un "bite". Ma un bite occlusale monoarcata, un dispositivo di avanzamento mandibolare individualizzato (MAD) e un apparecchio antirussamento acquistato online non hanno lo stesso scopo, non funzionano allo stesso modo e non comportano la stessa presa in carico. Confonderli significa spostare l'attenzione dal problema clinico al semplice oggetto. La terapia, invece, nasce dall'indicazione corretta, dalla valutazione orale, dalla titolazione, dalla verifica del risultato e dal monitoraggio nel tempo.

Prima distinzione: non chiamare tutto "bite"

Il bite occlusale monoarcata è una placca applicata a una sola arcata, superiore oppure inferiore. Può essere impiegato, dopo diagnosi odontoiatrica, per proteggere le superfici dentali o nella gestione di selezionati disturbi temporomandibolari e delle conseguenze del bruxismo. Le prove di efficacia variano secondo indicazione e disegno. Un normale bite di stabilizzazione non è progettato per mantenere la mandibola in protrusione e non è, quindi, un trattamento dell'OSAS (Sindrome delle Apnee Ostruttive nel Sonno): anzi può a volte aumentare il russamento o il numero di apnee per notte. Il MAD individualizzato coinvolge in genere entrambe le arcate e mantiene la mandibola protrusa e stabilizzata durante il sonno. È costruito su impronte o scansioni del paziente, scelto in base a denti, parodonto, articolazioni, anatomia e manualità e, quando titolabile, consente regolazioni progressive e misurabili. Il manufatto è soltanto una parte della terapia con dispositivo orale.

Il dispositivo online o fai-da-te è una categoria eterogenea: può essere prefabbricato, termoformabile con procedura "boil-and-bite", monoblocco o regolabile dall'utilizzatore. Il canale di acquisto, da solo, non dimostra né inefficacia né pericolosità. Il problema emerge quando l'acquisto sostituisce diagnosi, esame clinico, registrazioni iniziali, titolazione controllata e richiami. In quel caso il paziente non sta semplicemente scegliendo un dispositivo diverso: sta rinunciando ai principali sistemi di sicurezza della terapia.

Intercettare senza sostituirsi alla diagnosi

Lo studio odontoiatrico è un luogo privilegiato per intercettare il rischio: russamento abituale, apnee riferite dal partner, risvegli con sensazione di soffocamento, sonno non ristoratore, cefalea mattutina, sonnolenza diurna, ipertensione, aumento ponderale e caratteristiche craniofacciali possono orientare lo screening. Questionari validati come STOP-Bang o Epworth aiutano a decidere chi inviare a valutazione, ma non diagnosticano l'OSA. Anche un risultato rassicurante non sostituisce un esame del sonno quando il sospetto clinico rimane.

Il confine professionale è sostanziale, non formale. La legge n. 409/1985 attribuisce all'odontoiatra diagnosi e terapia delle patologie e anomalie di denti, bocca, mascelle e relativi tessuti. Nell'apnea ostruttiva nel sonno l'odontoiatra svolge una funzione di sentinella e prende in carico gli aspetti odontoiatrici della terapia; la diagnosi del disturbo respiratorio del sonno e il suo inquadramento restano di competenza medica.

Dalla diagnosi medica all'indicazione condivisa

La valutazione medica comprende anamnesi del sonno, comorbilità, farmaci, sonnolenza e rischio individuale; la conferma diagnostica richiede un test del sonno poligrafico/polisonnografico domiciliare. Gli strumenti di screening, da soli, non sono sufficienti. Dopo la diagnosi, la domanda non è semplicemente "il paziente ha un AHI basso o alto?", ma quale trattamento offra il miglior rapporto tra efficacia attesa, sicurezza, tollerabilità, preferenze, comorbilità e aderenza reale. La pressione positiva mantiene in generale una maggiore efficacia sui parametri respiratori; il dispositivo di avanzamento mandibolare (MAD) rappresenta però una terapia

Dr. Luca Mezzofranco

Odontoiatra, specialista in odontoiatria pediatrica, con attività clinica e scientifica nella medicina del sonno odontoiatrica. Docente in master universitari sul sonno e coautore di pubblicazioni scientifiche.

basata su evidenze per pazienti selezionati, compresi coloro che preferiscono un'alternativa o non tollerano la CPAP. Altre volte è elettiva la chirurgia otorinolaringoiatrica o maxillofacciale, mentre un ruolo costante e di prima linea è rappresentato dalla terapia comportamentale ed il controllo dei fatori di rischio quali il peso. L'indicazione deve arrivare all'odontoiatra con informazioni sufficienti: diagnosi e gravità, tipo e data dell'esame, sintomi e comorbilità rilevanti, terapie già provate, ragione della scelta del MAD e criteri con cui sarà giudicato il risultato. Se questi elementi mancano, il primo atto responsabile non è prendere un'impronta: è riaprire il dialogo con il medico del sonno.

Stabilire se la bocca può sostenere la terapia

La diagnosi medica non equivale all'idoneità odontoiatrica. Prima del MAD serve una visita completa, in presenza, che documenti salute e stabilità parodontale, carie e lesioni attive, numero e distribuzione degli elementi di supporto, mobilità dentale, restauri e protesi, ritenzione prevedibile e trattamenti odontoiatrici programmati. Impronte o scansioni non sostituiscono questa valutazione.

La componente articolare e muscolare è altrettanto importante: dolore, rumori e blocchi dell'articolazione temporomandibolare, dolorabilità dei muscoli masticatori, apertura, protrusione e movimenti laterali devono essere registrati prima di iniziare. Vanno inoltre documentati occlusione, overjet, overbite, contatti, linee mediane e, quando indicato, fotografie e modelli o scansioni di riferimento. Il punto non è compilare una checklist difensiva, ma capire quali carichi il paziente potrà tollerare e come riconoscere precocemente un cambiamento. Alcune condizioni richiedono bonifica preliminare, un design diverso, competenze aggiuntive o una terapia alternativa. Per questo un numero minimo di denti o una singola misura protrusiva non possono diventare una scorciatoia universale: la candidabilità è un giudizio clinico individuale, da motivare e documentare.

Scegliere un dispositivo, non un nome commerciale

Le linee guida AASM/AADSM preferiscono, rispetto ai dispositivi non individualizzati, apparecchi personalizzati e titolabili. Un MAD terapeutico deve mantenere stabilmente la posizione prescritta, avere ritenzione adeguata, consentire avanzamenti piccoli, misurabili e reversibili, essere compatibile con denti, parodonto, restauri e sensibilità ai materiali, e poter essere utilizzato e pulito dal paziente.

Non esiste un dispositivo migliore in assoluto. La scelta dipende da anatomia, occlusione, spazio disponibile, escursione mandibolare, bruxismo, respirazione nasale, manualità, aspettative e capacità di aderire al protocollo. Anche la registrazione del morso di costruzione è una decisione clinica: definisce posizione iniziale e dimensione verticale e deve restare entro un intervallo tollerabile. Gli standard AADSM aggiornati nel 2025 indicano che visita completa, impronte o scansioni e registrazione del morso siano eseguite in presenza.

Titolare: cercare la minima posizione efficace e tollerabile

La consegna non coincide con la fine del trattamento. Dopo controllo di adattamento, ritenzione, comfort e istruzioni, inizia una fase di acclimatazione e progressivo avanzamento. Gli incrementi devono essere piccoli e guidati da tolleranza, sintomi, segni clinici e, quando previsto nel percorso condiviso, dati oggettivi. Aumentare la protrusione non garantisce automaticamente maggiore efficacia; può ridurre l'aderenza, accentuare gli effetti collaterali a carico della dentatura e, in alcuni casi, persino peggiorare i parametri respiratori.

La scomparsa del rumore riferita dal partner è utile, ma non è il bersaglio finale. La posizione terapeutica è quella che offre un miglioramento concordato degli indici respiratori e dei sintomi, consentendo al paziente di indossare il dispositivo per tutta la notte con continuità. Il protocollo deve specificare chi regola il dispositivo, con quali incrementi, a quali intervalli e quali eventi impongono di fermarsi, tornare alla posizione precedente e aggiungere un tipo diverso di terapia in combinate.

Prevenire e gestire gli effetti collaterali

Salivazione aumentata o secchezza, irritazione delle mucose, indolenzimento dentale, affaticamento muscolare, fastidio articolare e alterazione mattutina transitoria dell'occlusione possono comparire nelle prime fasi. Nel lungo periodo sono documentati spostamenti dentali e modifiche occlusali progressive. Il controllo non azzera questi effetti collaterali: li rende però visibili, confrontabili con il basale e gestibili. L'odontoiatra può modificare adattamento o ritmo di titolazione, ridurre temporaneamente l'avanzamento, ricorrere quando indicato a esercizi o dispositivi mattutini di riposizionamento e coinvolgere competenze ulteriori se il dolore persiste.

Ogni evento, intervento e risultato va registrato. Se gli effetti collaterali compromettono aderenza o efficacia, o il MAD viene abbandonato, il medico del sonno di riferimento deve esserne informato perché l'OSA non rimanga senza trattamento. Come anticipato anche un bite monoarcata non è biologicamen-

te neutro: se mal adattato o utilizzato senza indicazione e richiami può modificare i contatti e favorire cambiamenti non desiderati. Nei dispositivi online autoadattati il problema è ancora più evidente.
Pressioni e protrusione possono essere impostate senza una registrazione occlusale iniziale; di conseguenza un movimento dentale o una variazione del morso può progredire senza essere riconosciuta, attribuita al dispositivo e corretta. La letteratura non consente di affermare che ogni prodotto acquistato online provochi più danni di ogni MAD individualizzato; consente però di affermare che l'assenza di valutazione e follow-up elimina i principali strumenti per prevenire e intercettare i cambiamenti.

Dimostrare il risultato, non presumere che ci sia

Il paziente può riferire meno russamento, più energia e sonno migliore, ma un beneficio percepito non dimostra che gli eventi respiratori e le desaturazioni siano controllati. Dopo aver raggiunto una posizione stabile e tollerata, l'efficacia deve essere verificata oggettivamente nel percorso medico, con il tipo di esame del sonno appropriato al caso e con il dispositivo alla posizione effettivamente utilizzata.
La lettura non dovrebbe limitarsi a un singolo numero isolato. Il confronto con il basale considera gli indici pertinenti al test utilizzato - per esempio AHI o REI, ODI e ossigenazione - insieme a sintomi, sonnolenza, aderenza, posizione corporea e qualità/quantità di sonno registrata. I criteri di successo devono essere stabiliti e condivisi prima della terapia. Se la risposta è subterapeutica, le opzioni comprendono ulteriore calibrazione entro i limiti di tolleranza, revisione del design, terapia combinata, interventi sui fattori modificabili o passaggio a un'altra terapia. Questo è il momento in cui il coordinamento medico-odontoiatrico produce valore concreto.

Monitorare una terapia cronica

OSAS e russamento non sono condizioni statiche. Peso, età, farmaci, consumo di alcol, ostruzione nasale, comorbilità, restauri, perdita di denti e usura del dispositivo possono cambiare efficacia e tollerabilità. Gli standard AADSM propongono controlli ogni sei mesi nel primo anno e almeno annuali in seguito; frequenza e contenuti vanno adattati al rischio individuale e al contesto clinico.
Il richiamo odontoiatrico verifica integrità e igiene del MAD, ritenzione, posizione impostata, aderenza, sintomi, articolazioni, muscoli, tessuti, denti, restauri e stabilità occlusale. Il medico rivaluta efficacia e quadro generale quando ricompaiono sintomi, cambiano peso o comorbilità, si sostituisce il dispositivo, l'aderenza cala o la terapia viene interrotta.
Un MAD senza follow-up può continuare a sembrare integro mentre la malattia non è più controllata.

Responsabilità chiare, collaborazione reale

L'odontoiatra che si occupa di OSAS e russamento deve essere il professionista con una formazione specifica in medicina del sonno che trasforma l'indicazione al MAD in una terapia orale personalizzata, sicura e monitorabile. Deve saper valutare e diagnosticare le condizioni odontoiatriche, l'idoneità della bocca, selezionare il dispositivo più adatto e gestirne progettazione, consegna e titolazione clinica. È tenuto inoltre a monitorare tollerabilità, aderenza ed eventuali effetti collaterali, intervenendo quando necessario e assicurando il follow-up nel tempo. La documentazione odontoiatrica deve permettere di ricostruire lo stato orale iniziale, il consenso, le ragioni della scelta del dispositivo, la posizione impostata, le regolazioni, l'aderenza, gli eventi avversi, gli interventi effettuati, la verifica oggettiva dell'efficacia e i richiami.
Il punto, dunque, non è sostenere che ogni dispositivo acquistato online sia inefficace o pericoloso, né che ogni persona che russa debba ricevere un MAD. È distinguere l'oggetto dalla terapia. Un dispositivo orale diventa una vera terapia quando l'odontoiatra ne valuta l'appropriatezza per quello specifico paziente, lo integra con la salute e la funzione dell'apparato stomatognatico, lo titola e ne gestisce gli effetti e l'impiego nel tempo all'interno di un percorso condiviso con gli altri professionisti coinvolti. È questa continuità clinica - più del nome commerciale o del dispositivo in sé - a rendere il trattamento sicuro, verificabile e realmente centrato sul paziente.

Perimplantite: **quali trattamenti chirurgici o non chirurgici funzionano davvero?**

La perimplantite è una delle cause di fallimento tardivo più frequenti in caso di riabilitazioni implanto-protesiche. Si tratta di un'infiammazione dei tessuti che circondano l'impianto, causata principalmente dall'accumulo di placca batterica, che può portare alla progressiva perdita dell'osso di supporto e, nei casi più gravi, alla perdita dell'impianto stesso. A volte può avere uno stimolo iatrogeno come l'errato utilizzo di biomateriali (peri-graftite) o incongruenze protesiche (miss-fitting, fratture, precontatti).

Dr. Saverio Cosola[1,2]
Dr. Giovanni Battista Menchini-Fabris[1,2,3]
Dr.ssa Pamela Pignatelli[2]
Dr. Giacomo Oldoini[1,4]
Dr.ssa Annamaria Genovesi[1,4]
Dr. Ugo Covani[1,4]

1. Department of Stomatology, Tuscan Stomatologic Institute, Foundation for Dental Clinic, Research and Continuing Education, 55041 Camaiore, Italy.

2. San Rossore Dental Unit, Viale delle Cascine 152, San Rossore, 56122 Pisa, Italy.

3. Department of Health Sciences, Pegaso Digital University, 00187 Rome, Italy.

4. Department of Dentistry, Unicamillus–Saint Camillus International University of Health and Medical Sciences, 00100 Rome, Italy.

Negli ultimi anni la ricerca ha dedicato grande attenzione ai trattamenti non chirurgici, con l'obiettivo di controllare la malattia in modo meno invasivo rispetto alla chirurgia. L'Istituto Stomatologico Toscano con i suoi docenti e alcuni corsisti dei master sta portando avanti una revisione sistematica sull'argomento, che, per ora, ha analizzato 38 studi clinici pubblicati tra il 2018 e il 2026, facendo il punto sulle terapie oggi disponibili. La revisione sicuramente sarà oggetto di approfondimento durante il Master di I livello in "Igiene Implantare: l'Igienista Dentale nei Percorsi Riabilitativi Implanto-Protesici".

Il trattamento di base rimane il debridement meccanico, cioè la rimozione del biofilm e del tartaro dalla superficie implantare mediante strumenti dedicati. Questa procedura migliora l'infiammazione e riduce il sanguinamento, ma da sola spesso non è sufficiente ad arrestare completamente la progressione della perimplantite.
Per questo motivo sono stati studiati diversi trattamenti aggiuntivi. Tra quelli più promettenti figura la terapia fotodinamica (PDT), che utilizza un fotosensibilizzante attivato da una luce laser per eliminare i batteri. Diversi studi hanno evidenziato una riduzione della profondità delle tasche peri-implantari e del sanguinamento, soprattutto nei casi meno avanzati.

Anche le tecnologie che prevedono l'utilizzo di ozono e alcune tecnologie laser, in particolare Er:YAG, Er,Cr:YSGG e Nd:YAG, hanno mostrato risultati incoraggianti. Oltre a migliorare i parametri clinici dell'infiammazione, alcuni studi riportano un migliore controllo della perdita ossea rispetto

al solo trattamento meccanico. Più controverso è invece il ruolo degli antibiotici sistemici. Sebbene alcune ricerche abbiano osservato benefici clinici, altre non hanno riscontrato differenze significative rispetto al trattamento convenzionale. Per questo motivo gli autori della revisione ritengono che gli antibiotici sistemici non debbano essere utilizzati routinariamente, ma riservati a situazioni selezionate, anche per limitare il rischio di antibiotico-resistenza.
Gli antibiotici applicati localmente sembrano in-

vece offrire risultati più costanti nel breve periodo, contribuendo a ridurre l'infiammazione e la profondità delle tasche senza gli effetti sistemici della terapia orale. Il messaggio principale della revisione è chiaro: il trattamento non chirurgico rappresenta il primo passo nella gestione della perimplantite e può essere molto efficace soprattutto nelle forme iniziali o moderate. Tuttavia, nei casi più avanzati, nessuna terapia non chirurgica è in grado di garantire da sola la completa guarigione, rendendo spesso necessario un successivo approccio chirurgico che tuttavia spesso necessita di una rimozione dell'impianto e un rifacimento implantare e protesico.

La ricerca continua a evolversi e nuove tecnologie stanno ampliando le possibilità terapeutiche. L'aspetto più importante resta però la prevenzione: controlli periodici, una corretta igiene orale domiciliare e programmi di mantenimento professionale sono ancora le strategie più efficaci per preservare la salute degli impianti nel lungo periodo.

Tabella riassuntiva

Trattamento	Come funziona	Efficacia secondo la revisione	Messaggio chiave
Debridement meccanico/ultrasuoni/ air polishing	Rimozione del biofilm e del tartaro dalla superficie implantare	★★★☆☆	È la base di ogni trattamento, ma spesso non basta da solo e bisogna usarlo nel giusto modo in base alla problematica e alla diagnosi
Terapia fotodinamica (PDT)	Un colorante fotosensibile viene attivato da una luce laser per eliminare i batteri	★★★★☆	Riduce infiammazione, sanguinamento e profondità delle tasche, soprattutto nelle forme iniziali
Laser (Er:YAG, Er,Cr:YSGG, Nd:YAG)	Decontaminazione della superficie implantare mediante energia laser	★★★★☆	Tra le tecniche più promettenti: migliora i parametri clinici e può favorire la stabilità ossea
Altre terapie proattive (probiotici, campi elettromagnetici, ozono)	Approcci innovativi in fase di studio, mantenere un equilibrio microbiologico	★★★★☆	Promettenti, soprattutto nella fase di mantenimento, ma servono ulteriori studi per confermarne l'efficacia
Antibiotici locali	Applicazione diretta di gel o farmaci nella tasca peri-implantare	★★★☆☆	Utili, ma solo nel breve termine per avere un'azione causale con minori effetti collaterali rispetto a quelli sistemici
Antibiotici sistemici	Terapia antibiotica per via orale	★★☆☆☆	Risultati contrastanti; non raccomandati di routine, ma solo in casi selezionati, ad esempio in situazioni pre e post - chirurgiche o in casi di ascessi, edema

MICRONEEDLING in MEO

Come funziona la terapia di induzione del collagene, quali benefici offre, quando è indicata e perché rappresenta uno dei trattamenti fondamentali della medicina estetica del volto per l'odontoiatra.

Dr. Michele Cassetta

Medico Chirurgo, Odontoiatria, Docente Universitario

Il **Microneedling**, noto anche come terapia di induzione del collagene, è una tecnica innovativa utilizzata in medicina estetica per migliorare l'aspetto della pelle del volto. Questa procedura, minimamente invasiva, stimola la produzione di collagene ed elastina, contribuendo a una pelle più sana e giovane. L'efficacia di questo trattamento è stata supportata da molti studi, che dimostrano come, creando delle micro-perforazioni, gli aghi stimolino la rigenerazione naturale delle aree di cute che vengono trattate. Le micro perforazioni controllate, prodotte dagli aghi, stimolano la riparazione dei tessuti interessati e generano un rinnovamento delle cellule. Il dispositivo viene regolato in base alla profondità scelta per il trattamento, in base alle esigenze del paziente e al tipo di pelle su cui si lavora. Questi aghi penetrano nel derma (strato intermedio della cute), provocando delle micro lesioni, che aumentano il processo di vascolarizzazione e ossigenazione della zona, ma soprattutto di produzione di collagene (neocollagenogenesi).

Il **collagene** è una proteina fondamentale per la salute della pelle, offre numerosi benefici e ha numerose funzioni.

- **Elasticità e flessibilità**: conferisce alla pelle elasticità, rendendola più flessibile e meno soggetta a cedimenti.
- **Idratazione:** stimola la ritenzione idrica nella pelle, contribuendo a mantenerla idratata e morbida.
- **Riduzione delle rughe:** la produzione di collagene diminuisce con l'età, portando alla formazione di rughe. Integrarlo, può aiutare a ridurre la loro visibilità.
- **Riparazione dei tessuti:** favorisce la cicatrizzazione delle ferite e la riparazione dei tessuti danneggiati, migliorando l'aspetto della pelle.
- **Tono della pelle:** contribuisce a uniformare il tono della pelle, riducendo macchie e discromie.
- **Supporto strutturale:** fornisce supporto e struttura alla pelle, mantenendola soda e compatta.
- **Riduzione della perdita di volume:** aiuta a ripristinare il volume del viso, contrastando il cedimento cutaneo e dando un aspetto più giovane.
- **Miglioramento della texture:** rende la pelle più liscia e levigata, migliorando la sua texture complessiva.
- **Protezione contro i danni ambientali:** aiuta a proteggere la pelle dai danni causati da agenti

esterni, come inquinamento e raggi UV.

Il Microneedling quindi è indicato per ridurre l'aspetto delle rughe; stimolare il rinnovamento cellulare; migliorare l'aspetto delle cicatrici ipertrofiche e atrofizzate; ridurre i pori visibili e dilatati; facilitare l'assorbimento di idratanti e sieri; uniformare il tono e la superficie della pelle. Durante il Microneedling è possibile veicolare diversi prodotti che massimizzano i risultati: **sieri a base di acido ialuronico**, che idratano la pelle e favoriscono il ripristino della sua elasticità. **Vitamina C**, che contribuisce a schiarire la pelle e a combattere i segni dell'invecchiamento. **Peptidi**, che favoriscono la produzione di collagene e migliorano la compattezza della pelle. **Fattori di crescita**, che stimolano la rigenerazione cellulare e la riparazione dei tessuti. **Sieri antinfiammatori**, che aiutano a ridurre il rossore e l'infiammazione post-trattamento. **Esosomi**, potenti messaggeri cellulari che stimolano la produzione di collagene ed elastina, per un effetto efficace e naturale.

Il Microneedling è naturalmente una terapia medica, operatore-dipendente, e prevede la conoscenza delle tecniche di realizzazione.

- **Dispositivo:** viene utilizzato un dermaroller o un dispositivo automatico dotato di microaghi, che penetrano nella pelle a profondità controllate e decise dall'operatore, tramite device monouso.
- **Preparazione:** prima del trattamento, la pelle viene detersa e disinfettata e viene applicata una crema anestetica per ridurre il disagio.
- **Procedura:** il dispositivo viene passato sulla pelle in diverse direzioni per garantire una copertura uniforme. La profondità delle microperforazioni può variare in base all'area trattata e ai risultati desiderati.
- **Post-trattamento:** dopo la procedura, è comune notare arrossamento e gonfiore, simili a quelli di un leggera scottatura solare. Questi effetti collaterali di solito si risolvono in pochi giorni. Ma è comunque indispensabile fornire al paziente le indicazioni più adeguate per gestire il post-trattamento e rendersi disponibile nei giorni successivi per eventuali complicanze o dubbi manifestati dal paziente.

Al termine della sessione di microneedling potrebbe insorgere un po' di gonfiore. Inoltre, la zona trattata sarà arrossata temporaneamente, proprio per le micro ferite generate. È necessario evitare di applicare trucco e creme nelle giornate successive alla seduta e utilizzare esclusivamente i prodotti che vengono prescritti. Inoltre, nei giorni successivi si deve evitare l'esposizione solare. Il processo di guarigione prevede anche che lo strato esterno della pelle si secchi e manifesti esfoliazioni.

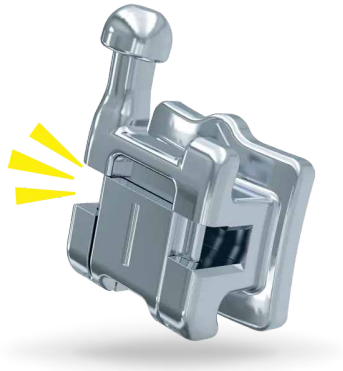
Tra i benefici del Microneedling, vi sono:

- **riduzione delle rughe e delle linee sottili:** attraverso questo trattamento viene stimolata la produzione di sostanze, quali collagene ed elastina, che sono in grado di ridurre le rughe, migliorando l'aspetto della pelle.
- **Rimozione delle cicatrici da acne:** con le micro-perforazioni causate dagli aghi si contribuisce a rompere il tessuto cicatriziale presente, che caratterizza le cicatrici, e stimolare la rigenerazione cellulare, migliorando l'aspetto.
- **Tono della pelle uniforme:** con il Microneedling si può ottenere un miglioramento dell'aspetto della pelle che, dopo varie sedute, apparirà più uniforme. Vi può essere talvolta anche un miglioramento di macchie solari o iperpigmentazioni.
- **Riduzione dei pori dilatati:** la produzione di collagene in seguito a questa procedura migliora l'aspetto dei pori dilatati, rendendo la pelle più levigata e liscia.

Una volta guarita, la pelle della zona interessata, che è stata trattata con il Microneedling, apparirà più sana, luminosa e dall'aspetto più giovane.
Una sola seduta di Microneedling non è sufficiente per risolvere determinate problematiche cutanee. Chiaramente la frequenza dipende dal caso specifico e in generale, tre sedute possono essere sufficienti per notare una buona differenza dalla situazione di partenza. Tra una seduta e l'altra è necessario attendere tra le due e le quattro settimane.
Il Microneedling rappresenta una soluzione efficace per vari problemi cutanei, combinando sicurezza e risultati visibili. Tuttavia, per garantire la massima efficacia e sicurezza, è fondamentale che il trattamento venga eseguito da un professionista esperto, dopo un adeguato percorso di formazione, che preveda la conoscenza della pelle, delle sue caratteristiche e dei vari fototipi.
A seguito della Legge 34/2023, dal 30 maggio 2023 i laureati in Odontoiatria possono realizzare trattamenti di medicina estetica non invasiva o minimamente invasiva al terzo superiore, terzo medio e terzo inferiore del volto. Il Microneedling rientra a pieno tra queste terapie e, per gli Odontoiatri interessati ad inserire la medicina estetica del volto nei propri Studi, rappresenta una terapia imprescindibile, in quanto semplice da apprendere, dai risultati visibili e abbinabile a molti altri trattamenti di medicina estetica del volto.

IT'S EASY #CLICK & GO! Veloce e affidabile.

L'evoluzione dei bracket autoleganti continua a orientarsi verso sistemi in grado di semplificare il lavoro clinico senza rinunciare alla precisione biomeccanica. In questo contesto si inserisce discovery® smart sl di Dentaurum, un bracket autolegante passivo sviluppato per ottimizzare le procedure di trattamento grazie a un sistema di apertura e chiusura intuitivo, una riduzione dell'attrito e una progettazione orientata all'affidabilità e alla biocompatibilità.



Il concetto operativo è riassunto nel principio **#CLICK & GO**: lo sportello viene chiuso con una semplice pressione in direzione incisale/occlusale fino a percepire un chiaro "click", segnale dell'avvenuto bloccaggio. Questa soluzione consente cambi d'arco più rapidi e contribuisce alla riduzione del tempo alla poltrona, migliorando l'efficienza delle sedute cliniche.
Dal punto di vista biomeccanico, discovery® smart sl appartiene alla categoria dei bracket **passivi low friction**. Lo sportello passivo e il particolare profilo dello slot riducono l'attrito durante lo scorrimento dell'arco, favorendo l'applicazione di forze controllate e movimenti dentali progressivi e delicati. Inoltre, la posizione stabile dello slot, vicina alla superficie dentale, migliora il controllo della rotazione, contribuendo a una gestione più precisa delle diverse fasi terapeutiche.
Grande attenzione è stata dedicata anche all'ergonomia e al comfort. Il bracket presenta un profilo ribassato, superfici lisce e arrotondate e ampi sottosquadri delle alette, che consentono l'utilizzo anche di legature tradizionali quando richiesto dal piano di trattamento. Il ridotto valore di In/Out mantiene inoltre la compatibilità con gli altri bracket della famiglia discovery®, facilitando eventuali approcci terapeutici combinati senza richiedere pieghe di compensazione dell'arco. Sul piano costruttivo, discovery® smart sl viene realizzato mediante tecnologia **Metal Injection Molding (MIM)** con polveri metalliche a grana fine, una soluzione che garantisce elevata precisione dimensionale, superfici uniformi e stabilità meccanica. L'assenza di saldature contribuisce a incrementare la biocompatibilità del dispositivo. La base anatomica progettata mediante tecnologia 3D CAD integra la struttura laser brevettata con marcatura FDI, favorendo un posizionamento accurato durante il bonding e una gestione clinica più semplice.

Per informazioni
Dentaurum Italia
dentaurum.de/ita/default.aspx

CADdent®

Zirconia Premium di MINDFAB

Dischi per fresatura FAB Zirconia di MINDFAB - **Made in Germany**. Disponibili in **quattro varianti** estetiche e adatte ad **ogni indicazione**.

Le zirconie MINDFAB danno prova della loro efficacia nella produzione di migliaia di unità settimanali presso CADdent.

a partire da 15,99 €*

Disponibile come unità fresate presso CADdent e come dischi presso MINDFAB.

**Prezzo per FAB Zirconia ST con sconto Standby*

WWW.CADDENT.IT
+39 0471 1660026 | italia@caddent.it

FAB Zirconia – Alte prestazioni e ottimo rapporto qualità-prezzo

MINDFAB fornisce ai laboratori odontotecnici un'ampia gamma di materiali per ogni indicazione – testati, collaudati e garantiti da CADdent, fornitore leader di prodotti semilavorati per protesi dentarie.

Da oltre 15 anni, il centro di LaserMelting, fresaggio e stampa 3D CADdent GmbH è considerato un punto di riferimento per i laboratori odontotecnici europei quando si tratta di produrre protesi dentarie con materiali moderni e di alta qualità.
Nel 2020 l'azienda tedesca, presente anche in Italia come CADdent Srl dal 2017, ha deciso di investire in una propria linea di ossido di zirconio. Così è nata inizialmente CADtools Zirconia, che in seguito è stata ulteriormente sviluppata e con la fondazione della società MINDFAB GmbH ha assunto il marchio FAB Zirconia. Le quattro varianti FAB Zirconia 3D ML, ML, ST e OP sono approvate per tutte le indicazioni: cappette per rivestimento, corone e ponti con un massimo di 16 elementi. Che si tratti di restauri monolitici con colorazione e traslucenza naturali o di soluzioni opache per monconi e strutture scoloriti, il materiale copre un ampio spettro di applicazioni. Molte zirconie possono essere utilizzate senza rivestimento ceramico, consentendo di risparmiare tempo e ridurre ulteriori fasi di lavorazione. In questo modo potrete beneficiare della massima libertà e semplicità nella scelta dei materiali per protesi dentarie di alta qualità. In alternativa, i dischi FAB Zirconia sono disponibili direttamente tramite MINDFAB per i laboratori che eseguono la fresatura in proprio. Il materiale è perfettamente compatibile con i processi di produzione digitali e supporta flussi di lavoro economici.
Disponibile come materiale fresato presso CADdent o disco grezzo presso MINDFAB: ogni laboratorio odontotecnico italiano trova la zirconia adatta per ogni esigenza. Tutti i materiali sono stati accuratamente testati da CADdent e danno prova della loro efficacia nella produzione settimanale di migliaia di unità. Questa pluriennale esperienza garantisce la sicurezza d'uso e una consulenza telefonica competente.

Per informazioni
CADdent Srl
Tel: 0471.1660026
Email: italia@caddent.it
www.caddent.it

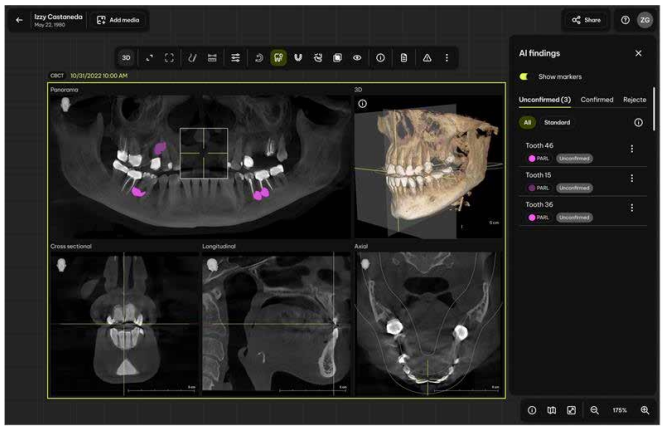
L'innovazione non si ferma al prodotto. **La formazione come parte integrante della qualità del prodotto**

L'innovazione esprime tutto il suo potenziale solo quando può essere integrata con sicurezza nella pratica clinica quotidiana. Per questo Kettenbach Dental considera lo sviluppo di materiali dentali innovativi e la diffusione di solide competenze cliniche come due facce della stessa medaglia. Con un ampio programma di formazione continua, l'azienda investe in Italia in conoscenza, confronto clinico e aggiornamento professionale orientato alla pratica.

Kettenbach Dental è oggi uno dei produttori internazionali di riferimento nel settore dei materiali di consumo per l'odontoiatria, rigorosamente "Made in Germany". Il portfolio comprende soluzioni per l'impronta, la restaurativa e la prevenzione. La formazione rappresenta un elemento fondamentale della filosofia aziendale e contribuisce a favorire un impiego sicuro ed efficace dei moderni protocolli terapeutici nella pratica clinica.

Dopo la pausa estiva prenderà il via il programma formativo autunnale 2026 di Kettenbach Dental in Italia, con due corsi tenuti dal Dr. Mario Semenza a Sant'Angelo Lodigiano. Nel mese di ottobre seguiranno gli eventi con il Prof. Domenico Baldi a Reggio Emilia e con il Dr. Daniele Civetta, dedicati al tema della cariologia. Il programma sarà inoltre completato dai webinar del Dr. Nicola De Angelis e dalla partecipazione attiva ai corsi Q&O del Dr. Luca Tacchini. Tutti gli eventi combinano teoria, sessioni pratiche hands-on e confronto scientifico, offrendo ai partecipanti un aggiornamento clinico di elevato livello.
Con questo programma di formazione, Kettenbach Dental conferma la volontà di affiancare odontoiatri e team di studio come partner affidabile nel lungo periodo, non solo attraverso materiali innovativi, ma anche mediante una formazione continua di qualità e un costante scambio di competenze professionali.

Per informazioni
Kettenbach Dental
www.kettenbach-dental.it



Smart View - Detect: l'IA di Dentsply Sirona a supporto della revisione CBCT

Dentsply Sirona ha annunciato il lancio di Smart View - Detect, il primo ausilio diagnostico basato sull'intelligenza artificiale approvato dalla FDA per rilevare denti con PARL nei CBCT e approvato CE in Europa.

La nuova funzione di supporto assistito da IA è progettata per aiutare i professionisti a revisionare le scansioni CBCT in modo più efficiente e chiaro quando valutano potenziali radiolucenze periapicali (PARL). Le radiolucenze periapicali sono un riscontro clinico frequente: ricerche pubblicate indicano che circa il 52% degli adulti presenta almeno un dente interessato. Poiché queste condizioni richiedono spesso un trattamento endodontico, la revisione accurata delle immagini rappresenta un passaggio centrale nel percorso diagnostico. Smart View - Detect evidenzia visivamente, all'interno delle scansioni CBCT, aree specifiche in cui potrebbero essere presenti potenziali PARL. L'obiettivo è contribuire a ridurre il rischio di riscontri trascurati e offrire al dentista uno strumento di supporto nella lettura di volumi 3D complessi. La funzione favorisce anche una comunicazione più chiara con il paziente: la visualizzazione delle aree di interesse nelle immagini CBCT può aiutare a spiegare meglio ciò che il clinico sta osservando, sostenendo consultazioni più informate e comprensibili.
Disponibile tramite DS Core, la piattaforma cloud di Dentsply Sirona, Smart View - Detect si integra nel flusso di lavoro radiologico. È compatibile con sistemi CBCT Dentsply Sirona selezionati, tra cui Orthophos S, Orthophos SL e Axeos, supporta campi visivi da 5×5 a 17×11 e può essere utilizzato sia con scansioni recenti sia storiche trasferite da Sidexis 4 a DS Core.

Per informazioni
Dentsply Sirona
www.dentsplysirona.com

Il gemello digitale in odontoiatria: costruire il modello e simulare gli scenari clinici

1° PARTE

Dal paziente virtuale al Digital Twin: come l'integrazione di imaging, simulazione biomeccanica e intelligenza artificiale sta rendendo la pianificazione clinica più predittiva, personalizzata e condivisa.

Dr. Corrado Centrone

Fractional Digital Executive e consulente specializzato in Data Analytics, Intelligenza Artificiale e Automazione dei Processi. Aiuta aziende e PMI a trasformare dati, AI e automazione in risultati di business concreti.

Nel precedente articolo abbiamo visto come l'Intelligenza Artificiale possa "tradurre" le radiografie 2D, rendendo più comprensibile al paziente lo stato attuale della bocca. Ma per spiegare un trattamento complesso – una riabilitazione implantare, un percorso ortodontico di mesi – mostrare il problema non basta più: serve far comprendere il percorso proposto, le alternative e i risultati realisticamente simulabili prima di iniziare.

È qui che entra in gioco il Digital Twin, o gemello digitale: una rappresentazione virtuale personalizzata del paziente con cui simulare scenari terapeutici. In senso rigoroso è una replica digitale dinamica, aggiornata nel tempo con i dati reali del paziente; molte applicazioni odierne sono però più correttamente virtual patient o simulazioni biomeccaniche patient-specific. In questa prima parte vediamo come si costruisce il modello e come lo si usa per simulare.

Cos'è il Digital Twin in odontoiatria

Il concetto di Digital Twin si è sviluppato nell'ingegneria industriale e aerospaziale, dove modelli virtuali, dati operativi e simulazioni vengono combinati per monitorare, comprendere e prevedere il comportamento di sistemi complessi. Trasferito in medicina e in odontoiatria, questo paradigma consente di creare una rappresentazione digitale personalizzata delle strutture anatomiche e, nei sistemi più avanzati, anche della risposta funzionale e biomeccanica del singolo paziente. In ambito odontoiatrico, il Digital Twin non coincide semplicemente con un modello 3D statico. È piuttosto un ecosistema digitale che può integrare diverse fonti di dati:

- tessuti duri, come osso, radici e strutture anatomiche profonde, acquisiti tramite CBCT quando clinicamente indicata.
- Tessuti molli, arcate dentali e corone, rilevati tramite scanner intraorale.
- Estetica facciale, acquisita tramite fotografie, scansioni facciali 3D o sistemi di fotogrammetria.
- Dinamica mandibolare e facciale, quando disponibile, attraverso sistemi dedicati di jaw tracking, video 4D o acquisizioni dinamiche.

La fusione di questi dati consente di costruire un modello virtuale più completo del paziente. L'allineamento tra CBCT, scansione intraorale e scansione facciale può essere eseguito mediante algoritmi geometrici, procedure manuali assistite o, nei sistemi più evoluti, algoritmi di intelligenza artificiale capaci di riconoscere automaticamente punti anatomici e superfici corrispondenti.

Questa integrazione è uno degli aspetti più rilevanti dell'odontoiatria digitale moderna: permette di passare da una visione frammentata – radiografia, impronta, fotografia, scansione – a una rappresentazione coerente e tridimensionale del caso clinico. Va però ricordato che l'utilizzo della CBCT deve sempre essere giustificato da una reale indicazione clinica. La costruzione di un modello digitale, da sola, non è sufficiente a giustificare un esame radiologico. La scelta deve rispettare i principi di appropriatezza, radioprotezione e minimizzazione della dose.

Dalla diagnosi alla simulazione

Il valore più interessante del Digital Twin non è soltanto descrittivo, ma simulativo. Una volta costruito il modello virtuale del paziente, il clinico può utilizzarlo per valutare diverse ipotesi terapeutiche prima di intervenire sul paziente reale.

In questo contesto, i modelli agli elementi finiti, o FEA, rappresentano uno degli strumenti più utilizzati nella ricerca biomeccanica. Questi modelli consentono di simulare come forze, carichi e vincoli si distribuiscono su denti, osso, impianti, legamento parodontale o dispositivi ortodontici.

È importante sottolineare che queste simulazioni non "prevedono il futuro clinico" in modo assoluto. La biologia del paziente, l'infiammazione, la guarigione, la compliance, l'igiene orale, le abitudini parafunzionali e molti altri fattori continuano a incidere sull'esito reale del trattamento. Tuttavia, i modelli digitali possono aiutare il clinico a confrontare scenari

diversi e a scegliere soluzioni più coerenti dal punto di vista anatomico, funzionale e biomeccanico.

Ortodonzia: simulare forze, movimenti e limiti del trattamento

L'ortodonzia digitale è uno degli ambiti in cui i modelli virtuali patient-specific stanno mostrando maggiore potenziale. Nei trattamenti con allineatori trasparenti, la pianificazione digitale consente già oggi di visualizzare la sequenza prevista degli spostamenti dentali e di comunicare meglio al paziente le diverse fasi del percorso.
La frontiera più avanzata è rappresentata dall'integrazione tra pianificazione digitale e simulazione biomeccanica. I modelli agli elementi finiti permettono infatti di studiare il comportamento del complesso dente-legamento parodontale-osso sotto l'azione delle forze generate dagli allineatori.
Questo approccio può aiutare a valutare:

- quali movimenti dentali sono più prevedibili;
- quali movimenti richiedono maggiore cautela;
- quando è utile prevedere attachment, elastici o altri ausiliari;
- come la distribuzione delle forze può variare in funzione dello spessore e della geometria dell'allineatore;
- quali effetti indesiderati possono emergere durante alcune fasi del trattamento.

La letteratura recente mostra anche applicazioni dedicate allo studio dell'usura degli attachment e del suo impatto sull'efficienza del movimento dentale. Si tratta però, almeno in molti casi, di studi computazionali.
Per questo è più corretto parlare di strumenti promettenti di supporto alla pianificazione, piuttosto che di tecnologie già indispensabili o pienamente validate in ogni contesto clinico. L'Intelligenza Artificiale potrà avere un ruolo crescente nell'analisi di grandi quantità di casi ortodontici, nella stima della predicibilità dei movimenti e nell'individuazione di pattern ricorrenti. Tuttavia, quando si afferma che un sistema è "addestrato su milioni di casi", è necessario distinguere tra dichiarazioni commerciali dei produttori, dati proprietari e prove scientifiche indipendenti disponibili in letteratura.

Implantologia: pianificare la posizione e il comportamento biomeccanico

In implantologia, la pianificazione digitale è già ampiamente utilizzata per valutare volumi ossei, strutture anatomiche critiche, posizione implantare e progettazione della chirurgia guidata.
L'evoluzione verso il Digital Twin consiste nell'andare oltre la semplice valutazione geometrica. L'obiettivo è simulare come un impianto, una volta inserito e caricato, possa trasferire le forze masticatorie all'osso circostante.
I modelli biomeccanici possono aiutare a confrontare virtualmente diverse opzioni:

- diametro e lunghezza dell'impianto;
- posizione e inclinazione;
- caratteristiche dell'osso corticale e spongioso;
- distribuzione degli stress all'interfaccia osso-impianto;
- configurazione della protesi e delle sovrastrutture.

Uno studio del 2024 ha proposto un modello ridotto parametrico per supportare la pianificazione implantare, riducendo drasticamente i tempi di calcolo rispetto a una simulazione FEA tradizionale.
Questo tipo di approccio è particolarmente interessante perché rende più realistico l'utilizzo di simulazioni biomeccaniche in ambienti clinici o preclinici, dove i tempi di risposta devono essere compatibili con il workflow operativo. Anche in questo caso, è però necessario evitare conclusioni troppo forti. La simulazione dello stress può aiutare a identificare configurazioni potenzialmente più favorevoli, ma non dimostra automaticamente una riduzione clinica del riassorbimento osseo peri-implantare o delle complicanze a lungo termine. La perdita ossea peri-implantare è un fenomeno multifattoriale, influenzato da elementi biomeccanici, chirurgici, biologici, infiammatori e comportamentali. Per questo, la formulazione più corretta è che il Digital Twin può supportare una pianificazione implantare più consapevole e personalizzata, mentre la dimostrazione di un impatto clinico diretto richiede ulteriori studi longitudinali e validazioni prospettiche.

Sfide ancora aperte

Nonostante le grandi potenzialità, l'adozione del Digital Twin presenta ancora sfide tecnologiche, organizzative e cliniche. La sua efficacia dipende dall'integrazione di diversi strumenti digitali, dalla qualità dei dati acquisiti e dalla validazione del modello, oltre che da investimenti in tecnologie e formazione. Le simulazioni devono essere considerate un supporto alla pianificazione clinica, non una garanzia di risultato.
Nella seconda parte approfondiremo il ruolo del Digital Smile Design, l'impatto sulla comunicazione con il paziente e gli aspetti normativi legati a dispositivi medici, AI Act e protezione dei dati.

Riferimenti essenziali

[1] Roy S. et al. Applications of digital twin technology in dentistry. Frontiers in Bioengineering and Biotechnology, 2025.

[2] Ahn S. et al. Toward Digital Twin Development for Implant Placement PlanningBioengineering, 2024.

Contattami per approfondire o condividere idee: il tuo contributo può aiutarci a migliorare il posizionamento nel settore.
https://www.corradocentrone.it

Expodental Meeting 2026 non è stata solo un'edizione da record, ma la dimostrazione di un settore in continua evoluzione. Crescita, innovazione e formazione hanno dato vita a un evento che guarda già al futuro.

IMMAGINA IL FUTURO, VIVILO ORA

Dove innovazione e visione si incontrano

Expodental Meeting: **i numeri dell'edizione 2026**

Expodental Meeting 2026 ha confermato il proprio ruolo di principale appuntamento di riferimento per il settore dentale, registrando una significativa crescita in termini di partecipazione, internazionalizzazione e offerta formativa. Questa presentazione sintetizza i principali risultati dell'edizione 2026, evidenziando i dati più significativi, l'evoluzione della manifestazione e gli elementi che ne rafforzano il valore come piattaforma di incontro, aggiornamento e sviluppo per l'intera filiera odontoiatrica.

60.000 MQ LORDI	8 PADIGLIONI
400 ESPOSITORI	16 SALE CONGRESSUALI
+ 120 SESSIONI FORMATIVE	+ 200 RELATORI
+ 21.000 PRESENZE	

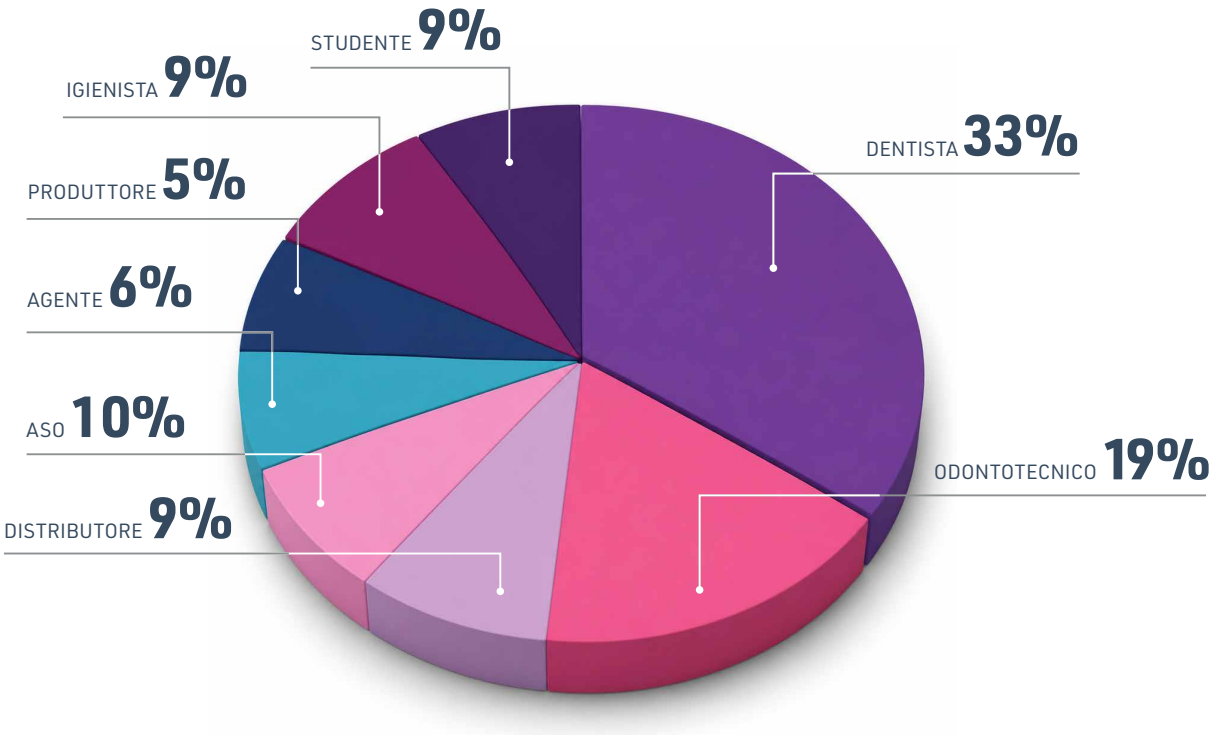
Crescita internazionale e B2B

+40% VISITATORI INTERNAZIONALI	38 PAESI RAPPRESENTATI
100 DEALER ESTERI	800 INCONTRI B2B
+ 4.000 VISITATORI UNICI VS 2025	

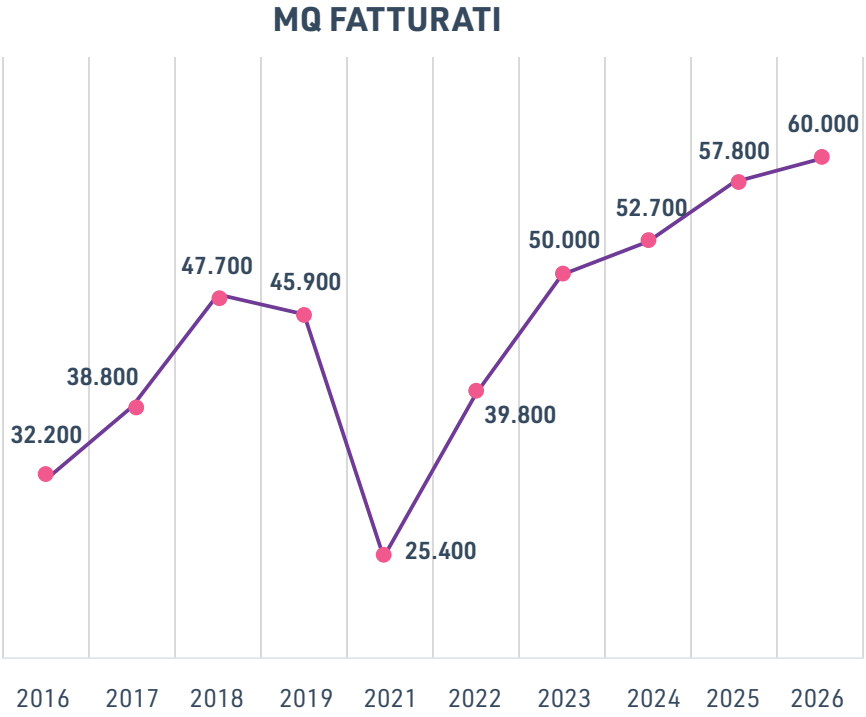
Distinzione espositori italiani/internazionali 73% - 27%

EXPO DENTAL MEETING

Percentuale visitatori per professione



Crescita degli spazi espositivi
(in mq lordi)



Programma scientifico

Le aree tematiche, le live on stage, i workshop aziendali hanno trasformato la manifestazione in un **luogo dinamico di aggiornamento**, confronto e formazione continua. Le sale congressuali e gli spazi espositivi costantemente animati da professionisti e operatori hanno evidenziato ancora una volta l'energia, la **capacità di innovazione e il ruolo strategico** di Expodental Meeting come punto di riferimento per il dentale italiano e internazionale. Expodental Meeting vanta il più ricco e articolato programma scientifico fra le manifestazioni fieristiche nel mondo.

MEDAESTHETICA

Programma di medicina estetica in odontoiatria

TECNODENTAL FORUM

Dedicato all'aggiornamento professionale dell'odontotecnico

EXPO3D

Dove il Digital Workflow si vede, si tocca, si impara, si fa.

EXPO DENTAL RDH

Destinato ai professionisti in Igiene Dentale

EXPODENTAL LIVE ON STAGE

EXPO DENTAL LIVE ON STAGE

Un progetto trasversale che mette in scena diversi interventi dal vivo all'interno di appositi box in vetro che riproducono uno studio odontoiatrico

- **Live surgery**
- **Live injection**
- **Live hygiene**

SAVE THE DATE!

EXPO DENTAL MEETING | 13-14-15 MAGGIO 2027 RIMINI - ITALIA

www.expodental.it | www.unidi.it | info@expodental.it

CORSI

Ottobre

DENTISTI

CHIRURGIA

02-03 Bologna, BO
segreteria@dentalcampus.it
Tel. 071.918469
Tecnica MTG: la dominante dermica per la rigenerazione dei tessuti
Minniti A. - **16.8 ECM**

ENDODONZIA

09-10 Roma, RM
segreteria@dentalcampus.it
Tel. 071.918469
Corso modulare intensivo di endodonzia - I° Modulo
Cantatore G. - **54 ECM**

ESTETICA

09-10 Rimini, RN
amministrazione@abbway.com
Tel. 335.1071849
Mimesis le faccette in ceramica: corso live su paziente - II° incontro
Altini M., Sanchi S., Giovanelli J., Nardini P. - **44,3 ECM**

GESTIONE

08 FAD
segreteria@unidi.it
Tel. 02.7006121 - 02.70006546
Corso PRRC: Persona responsabile del rispetto della normativa. I° incontro

IMPLANTOLOGIA

15-16 Due Carrare , PD
education@sweden-martina.com
Tel. 049.9124300
Corso teorico-pratico di implantologia chirurgica e protesica con live-surgery - IV° incontro
Csonka M.

MANAGEMENT

02-03 Napoli, NA
info@nicolaminutella.it
Tel. 091905990
Corso teorico-pratico di ortodonzia 2026 - VI° incontro
Minutella N. - **50 ECM**

ORTODONZIA

16-17 Palermo, PA
info@nicolaminutella.it
Tel. 091905990
Corso teorico-pratico di ortodonzia 2026 - VI° incontro
Minutella N. - **50 ECM**

PARODONTOLOGIA

16-17 Firenze, FI
segreteria@sidp.it
Tel. 055.5530142
La parodontologia come vettore di successo della pratica professionale - III° incontro

IGIENISTI

GESTIONE

03 Ancona, AN
segreteria@dentalcampus.it
Gestire lo studio oggi, trasferirlo domani
Massari S., Vella A.

MANAGEMENT

23 Bologna, BO
dan.fartade@dentistamanager.it
Tel. 351.4855487
La corretta gestione di collaboratori e consulenti nello studio dentistico

PARODONTOLOGIA

16-17 Firenze, FI
segreteria@sidp.it - Tel. 055.5530142
La parodontologia come vettore di successo della pratica professionale - III° incontro

ODONTOTECNICI

ESTETICA

09-10 Rimini, RN
amministrazione@abbway.com
Tel. 335.1071849
Mimesis le faccette in ceramica: corso live su paziente II° incontro
Altini M., Sanchi S., Giovanelli J., Nardini P. - **44,3 ECM**

IMPLANTOLOGIA

27 Misinto, MB
stefano.pozzi@dental-tech.it
Tel. 02.96720174
Serate culturali - La gestione implantoprotesica del paziente oncologico
Ferrari S.

PROTESI

31 Modena, MO
info@laboratorionannini.com
Tel. 059.304571
Estetica e funzione con tecnica PRESS o tramite CAD-CAM in zirconia
Nannini C.

CONGRESSI & FIERE

Italia

Ottobre

01-03 Verona, VR
28° Congresso di terapia implantare & 3° Congresso di ortodonzia
info@biomax.it
Tel. 0444.913 410

08-10 Padova, PD
Congresso Internazionale IAO
iao@mvcongressi.it

08-10 Torino, TO
57th SIDO International Congress
segreteriasido@sido. it
Tel. 02.56808224

09-10 Genova, GE
Convegno Nazionale S.I.O.H
info@betaeventi.it
Tel. 071.2076468

09-10 Alassio, SV
Congresso e20 2026 Alassio e l'arte del sorriso
info@e20srl.com
Tel. 010.5960362

10 Arese, MI
Veneer Evolution Day 2026
Tel. +39 (0) 263 471 228

15-17 Milano, MI
Congresso Internazionale di Medicina Estetica Agorà
info@societamedicinaestetica.it

15-17 Parma, PR
Colloquium DENTAL SHOW
info@colloquium.dental
Tel. 0309523919

23-24 Roma, RM
25° Congresso Nazionale U.N.I.D.
info@betaeventi.it formazione@unid.it
Tel. 392.9995061

23-24 Milano, MI
GBT Summit
info@ems-italia.it

29-31 Verona, VR
41° Congresso Nazionale SIE
sie@mvcongressi.it
Tel. 334.9604859

29-31 Lecce, LE
33° Congresso Nazionale AIO 6° Congresso AIO Academy
segreteria@aio.it
Tel. 011.4343824

Estero

01-03 Sofia, Bulgaria
19th International Sofia Dental Meeting
sofiadentalmeeting@gmail.com
Tel. +359 774.278483

01-03 Bucarest, Romania
23° ESCD Annual Meeting
contact@escdonline.eu
Tel. +40 21.3175864

01-03 Las Vegas, Stati Uniti
ICOI World Congress 2026
icoi@dentalimplants.com
Tel. (866) 227-5938

01-03 Bruxelles, Belgio
Dentex 2026
dentex@easyfairs.com
Tel. +32 (0) 9 241 32 11

01-04 Istanbul, Turchia
29th International Dental Congress
tdb@opteamist.com
Tel. +90 (216) 414 11 11

03-04 Tokyo, Giappone
6th International Dental Symposium
Tel. +81-3-3815-1511

08-10 Budapest, Ungheria
XXVI Dental World
info@dentalworld.hu
Tel. +36 30.4720030

13-15 Almaty, Kazakistan
CADEX 2026
manager@cadex.kz
koordinator@cadex.kz
Tel. +7 (707) 823-83-67

13-16 Chaoyang Qu, Cina
CDS China Dental Show 2026
xinran.qin@reedsinopharm.com
Tel. 86-10-84556580

16-17 Antwerp, Belgio
DDS State of Art Conference
info@digital-dentistry.org

21-24 Algeri, Algeria
ImlabOP
salam@imlab.dzittissal@imlab.dz

22-25 Huangpu Qu, Cina
DenTech China 2026
jeffrey.feng@informa.com
Tel. +86 21.61573941

CONSULTA TUTTI I CORSI E GLI EVENTI SU: infodent.it

Zirkonzahn®

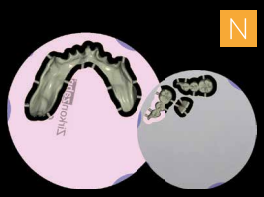
r.zirkonzahn.com/mqc

FLEXMON® PARTIALS

PROTESI PARZIALI DI NUOVA GENERAZIONE PRIVE DI METALLO

Il nostro innovativo sistema per protesi parziali prive di metallo permette di realizzare l'intero restauro utilizzando resine ad alte prestazioni: Flexmon® Pro Multistratum® per denti e ganci, Denture Gingiva Pro Mono per la base. Questi materiali in combinazione con il workflow digitale nel software Zirkonzahn.Modifier consentono risultati funzionali, estetici e riproducibili.

DESIGN:
~6 min



CALCOLO E NESTING:
~8 min*

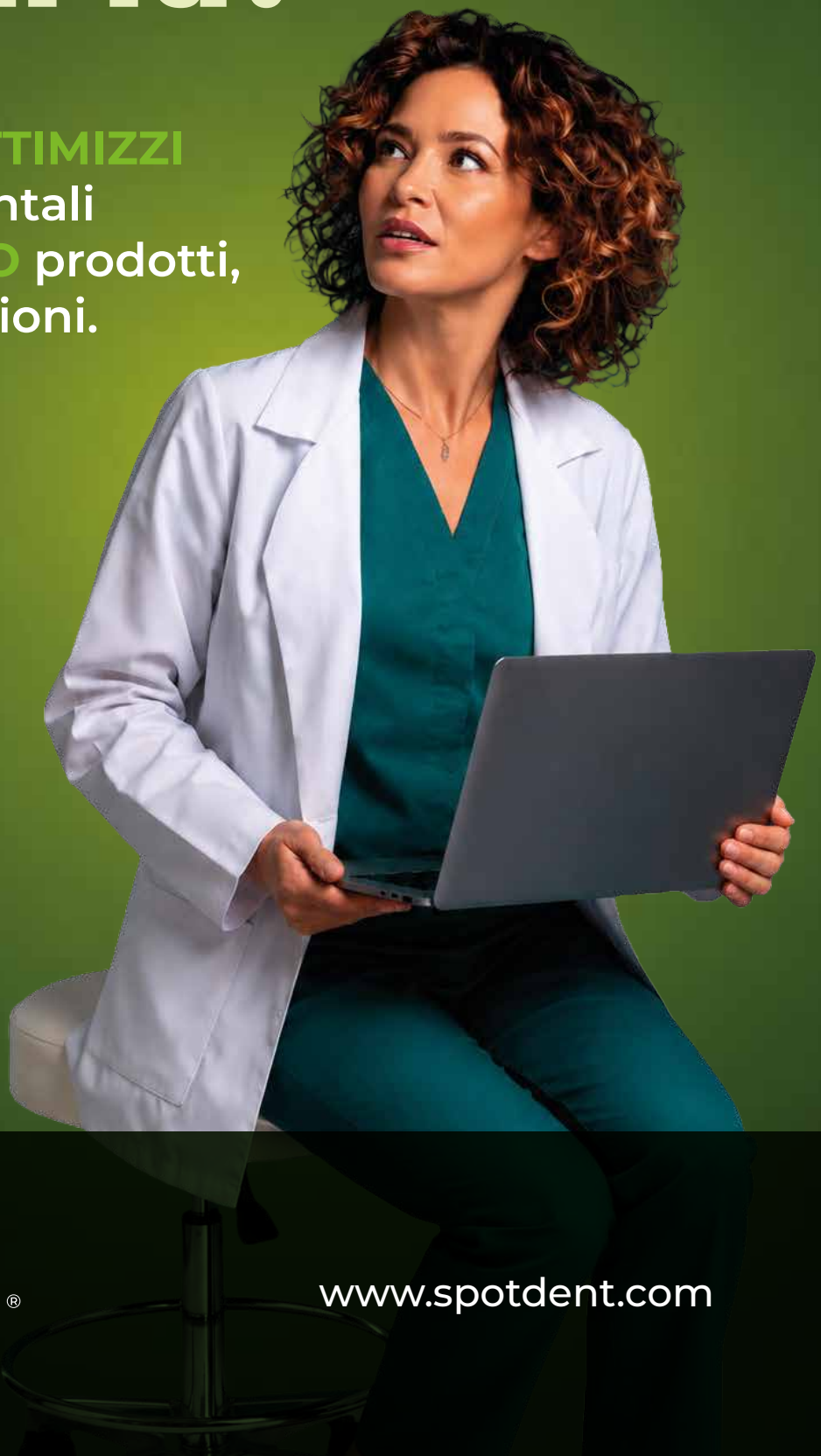
FRESATURA:
~1 h 15 min*

INCOLLAGGIO:
~10 min

**L'indicazione temporale deriva dall'uso di Zirkonzahn.CAM High-Speed*

Fai ancora acquisti come 10 anni fa?

Con Spotdent **OTTIMIZZI** i tuoi acquisti dentali **CONFRONTANDO** prodotti, fornitori e condizioni.



REGISTRATI E INIZIA A RISPARMIARE

spotdent®

www.spotdent.com